



Universitat de Lleida

Universitat de Lleida
Facultat de Dret, Economia i Turisme
Departament d' Administració d' Empreses



V Seminario de la Cátedra Jean Monnet: "EU, promoter of the free trade and multilateralism"

UE-AUSTRALIA Y NUEVA ZELANDA

Blanca Escardíbul Ferrà
Departamento de Administración de Empresas
Blanca.Escardíbul@udl.cat

PANEL DE EXPERTOS:

Día 25 de octubre de 2022. 12 horas.

Aula 1.03 EP1.

- ❑ Prof. Blanca Escardíbul: UE-Australia y Nueva Zelanda.
- ❑ Prof. Natalia Aldaz: UE-Turquía.
- ❑ Prof. Paula Cisneros: UE-Balcanes Occidentales.

Índice

- 1. El papel de la UE en sus relaciones comerciales con terceros países y, en especial, con Australia y Nueva Zelanda.**
- 2. El Acuerdo marco sobre las relaciones comerciales entre la Unión Europea con Australia y Nueva Zelanda.**
 - 2.1. El Acuerdo de libre comercio de la UE con Australia.
 - 2.2. El Acuerdo de libre comercio de la UE con Nueva Zelanda.
- 3. Los Principales indicadores económicos de Australia y Nueva Zelanda. Efecto de la pandemia mundial causada por el Sars-Cov-2.**
- 4. El comercio bilateral de la UE con Australia y Nueva Zelanda por sectores y por productos.**
 - 4.1. El comercio Unión Europea con Australia: por sectores económicos y por productos.
 - 4.2. El comercio Unión Europea con Nueva Zelanda: por sectores económicos y por productos.
- 5. Conclusiones**

1. El papel de la UE en sus relaciones comerciales con terceros países mediante acuerdos comerciales.

- ❑ La Unión Europea (UE) **gestiona sus relaciones comerciales** con terceros países **mediante acuerdos comerciales**.
- ❑ Estos acuerdos, en general, tienen **por objeto** mejorar las **oportunidades comerciales y superar las barreras entre países**.
- ❑ La **política comercial** de la UE se usa para **fomentar los principios y valores europeos**, desde la democracia y los derechos humanos hasta la defensa del medio ambiente y los derechos sociales.

Los acuerdos comerciales difieren según su contenido:

- ❑ **Acuerdos de Asociación Económica (AAE):** apoyan el desarrollo de socios comerciales de países de África, Caribe y el Pacífico.
- ❑ **Acuerdos de Libre Comercio (ALC):** permiten una apertura recíproca de los mercados con países desarrollados y economías emergentes mediante la concesión de un acceso preferente a los mercados.

Un ejemplo de ALC son los establecidos entre la UE con Australia y Nueva Zelanda.

- ❑ **Acuerdos de Asociación (AA):** refuerzan acuerdos políticos más amplios.

La UE también participa en **acuerdos comerciales no preferenciales** integrados en acuerdos de mayor envergadura, **como los Acuerdos de Colaboración y Cooperación (ACC).**

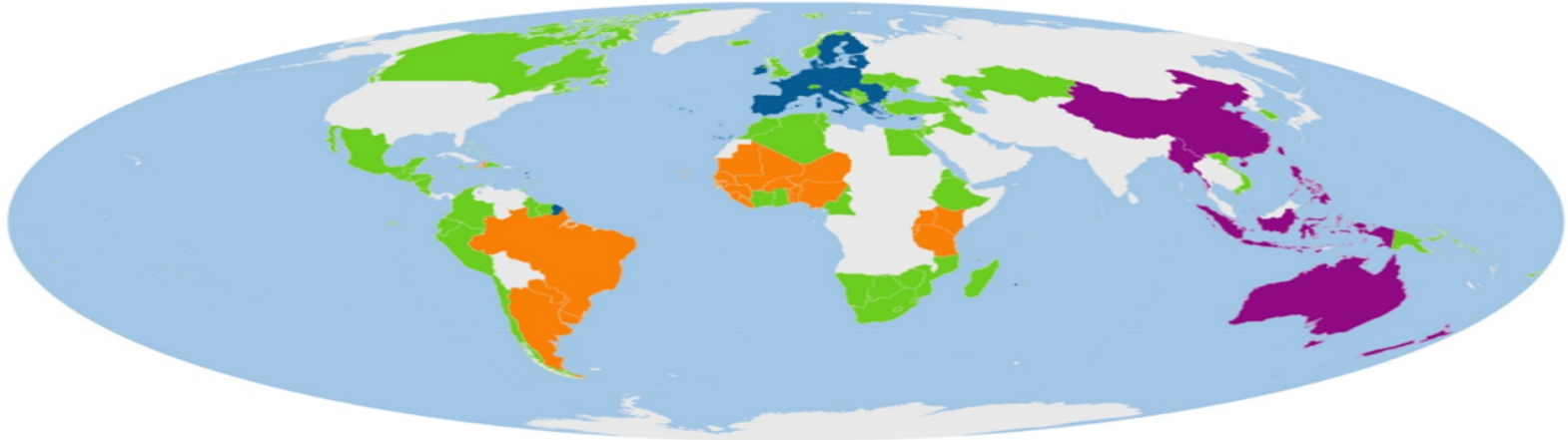
La UE negocia varios pactos comerciales con países de todo el mundo, a los que el Parlamento Europeo tendrá que dar su aprobación.

Los acuerdos comerciales de la UE: en vigor, pendientes de firma o ratificación y en negociaciones.

Australia: 22/05/2018

Nueva Zelanda: 18/06/2018. Firma: 30/06/2022

77 acuerdos están en vigor, 24 pendientes o en proceso de adopción o ratificación y 5 en negociaciones.



■ En vigor						
Albania Andorra Antigua y Barbuda Argelia Armenia Azerbaiyán Bahamas Barbados Belice Bosnia y Herzegovina Botsuana Camerún Canadá	Chile Colombia Comoras Corea del Sur Costa de Marfil Costa Rica Dominica Ecuador Egipto El Salvador Fiyi Georgia Ghana	Granada Guatemala Guyana Honduras Irak Islandia Islas Feroe Israel Jamaica Japón Jordania Kazajstán Kosovo/Kósovo	Lesoto Libano Liechtenstein Macedonia del Norte Madagascar Marruecos Mauricio México Moldavia Montenegro Mozambique Namibia Nicaragua	Noruega Papúa Nueva Guinea Papúa Nueva Guinea Perú Reino Unido República Dominicana Samoa San Cristóbal y Nieves San Marino San Vicente y las Granadinas Santa Lucía Serbia	Seychelles Singapur Suazilandia Sudáfrica Suiza Surinam Territorios Palestinos Trinidad y Tobago Túnez Turquía Ucrania Vietnam Zimbabue	
■ Pendiente de firma o ratificación	Argentina Brasil Burkina Faso Burundi	Burundi Cabo Verde Gambia Guinea	Guinea-Bissau Haití Kenia Liberia	Mali Mauritania Níger Nigeria	Paraguay Ruanda Senegal Sierra Leona	Tanzania Togo Uganda Uruguay
■ En negociaciones	Australia China		Filipinas Indonesia		Myanmar/Birmania Nueva Zelanda	



El papel de la UE en el comercio mundial

Líder mundial en el comercio de bienes y servicios



El papel de la UE en el comercio mundial



PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

AUSTRALIA:

La Unión Europea ocupó **el segundo puesto** en el ranking de principales socios comerciales de Australia (por valor total de bienes y servicios) en 2020.

De esta manera:

el comercio con la UE representó un 9,3% del total del comercio para Australia, sólo por detrás de China (30,9%) y por delante de Estados Unidos (9,1%) y Japón (8,3%).

NUEVA ZELANDA

la UE es **el tercer mayor socio comercial de** Nueva Zelanda y representa el 11,5 % del comercio total (después de China y Australia).

Bases de datos / estadísticas utilizadas

1. DataComex: Estadísticas de comercio exterior de bienes de España y la UE



http://datacomex.comercio.es/principal_comex_ue.aspx

Web de la Secretaría de Estado de Comercio de estadísticas de comercio exterior de mercancías de España, con datos Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales de la Agencia Tributaria, y de los Estados miembros de la Unión Europea, con datos de Eurostat.

2. Eurostat: Base de datos del comercio exterior de bienes. Estadísticas europeas. Es la oficina estadística de la Comisión Europea, que produce datos sobre la Unión Europea y promueve la armonización de los métodos estadísticos de los Estados que la componen.



eurostat

<https://ec.europa.eu/eurostat/>

3. TARIC (arancel integrado de la Unión Europea):

Es una base de datos en la que están integradas todas las medidas relacionadas con el arancel aduanero y la legislación comercial y agrícola de la UE. https://ec.europa.eu/taxation_customs/

4. Comtrade Database: Base de datos Comtrade de las Naciones Unidas



<https://comtrade.un.org/>

La base de datos Comtrade de las Naciones Unidas agrega estadísticas comerciales globales anuales y mensuales detalladas por producto y socio comercial para uso de gobiernos, instituciones académicas, institutos de investigación y empresas.

2. El Acuerdo marco sobre las relaciones comerciales entre la unión Europea con Australia y Nueva Zelanda

2.1. EL ACUERDO DEL LIBRE COMERCIO LA UE CON AUSTRALIA.

En este apartado se va a ofrecer una visión general sobre las relaciones comerciales de la UE con Australia y Nueva Zelanda. **Trataremos a los dos países por separado ya que el desarrollo de las negociaciones y los acuerdos marco a los que han llegado son distintos.**

Con respecto a Australia, el Consejo de la Unión Europea autorizó la apertura de negociaciones para un acuerdo comercial (ALC) en ambos países **el 22 de mayo de 2018**, aunque ya en agosto de 2017, se firmó en Manila una versión actualizada del acuerdo marco, con la que se decidió reforzar los lazos y profundizar en las relaciones de ambos países con la UE.

El texto está en proceso de ratificación, **pero se aplica provisionalmente desde octubre de 2018.**

ANTECEDENTES

La UE y Australia aunque institucionalizaron formalmente sus relaciones diplomáticas en 1962. Desde 1976 se vienen celebrando consultas ministeriales bilaterales con periodicidad anual, alternativamente en Bruselas y Canberra (Australia). Desde 1981 hay una Delegación de la Comisión Europea en Canberra.

Entre los que se deben destacar:

- ❑ **El Acuerdo de 1998** sobre el reconocimiento mutuo en relación con la evaluación de la conformidad, los certificados y las marcas entre la Comunidad Europea y Australia, enmendado en 2012.
- ❑ **El Acuerdo de 2008** entre la Comunidad Europea y Australia sobre el comercio de vino.
- ❑ **El Acuerdo de 2010** entre la Unión Europea y Australia sobre la seguridad de la información clasificada.
- ❑ **El Acuerdo de 2011**, Euratom-Australia de cooperación en la utilización de la energía nuclear con fines pacíficos.
- ❑ **El Acuerdo de 2012** entre la Unión Europea y Australia sobre el tratamiento y la transferencia de datos del registro de nombres de los pasajeros (PNR) por las compañías aéreas al Servicio de Aduanas y Fronteras de Australia Servicio de Protección.
- ❑ **El Acuerdo de 2015** entre la Unión Europea y Australia por el que se establece un marco para la participación de Australia en las operaciones de gestión de crisis de la Unión Europea.

Actualmente, las relaciones bilaterales se rigen por el “Acuerdo de Asociación Australia/UE: declaración conjunta”, que incluía nuevos campos de cooperación política, y que **fue firmado el 29 de octubre de 2008 en Paris.**

Los cinco objetivos del Acuerdo Marco de 2008 se centran en:

- ❑ Reforzar el diálogo y la cooperación bilaterales y multilaterales en apoyo de los intereses compartidos en materia de la política exterior y la seguridad.
- ❑ Promover y apoyar el sistema de comercio basado en reglas, y consolidar y ampliar la relación bilateral de comercio e inversión.
- ❑ Mejorar la cooperación bilateral y regional y coordinación entre Australia y la UE en relación con las regiones de Asia y el Pacífico.
- ❑ Buscar oportunidades para cooperar en aspectos como el cambio climático, medio ambiente, seguridad energética, pesca y agricultura.
- ❑ Fortalecer la cooperación entre la UE y Australia en materia de ciencia, investigación, tecnología e innovación, educación y cultura y facilitar la libre circulación de personas.

El acuerdo actual (2018) se centra en: el diálogo político, las cuestiones de seguridad, la cooperación internacional, la economía y el comercio, la justicia, la cultura y la educación, la energía y el medio ambiente.

Link:

<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/ES/TXT/?qid=1663578528880&lang1=ES&from=en&uri=CELEX%3A22017A0915%2801%29&lang3=choose&lang2=choose&csrf=97dbb794-3d94-4acc-a0bf-46efb4287275>

1. Las Partes acuerdan intensificar su diálogo político periódico.
2. El diálogo político irá encaminado a:
 - a) promover el desarrollo de las relaciones bilaterales, y
 - b) reforzar los enfoques comunes de las Partes y determinar los ámbitos de cooperación con respecto a problemas y retos regionales y mundiales.
3. El diálogo entre las Partes se plasmará en particular en las formas siguientes:
 - a) consultas y visitas al más alto nivel, que se celebrarán en las ocasiones que determinen las Partes;
 - b) consultas, reuniones y visitas a nivel ministerial, incluidas consultas entre los ministros de Asuntos Exteriores, y reuniones a nivel ministerial sobre comercio y otros temas determinados por las Partes, que se celebrarán en las ocasiones y lugares que determinen las Partes;
 - c) reuniones a nivel de altos funcionarios sobre cuestiones bilaterales, política exterior, seguridad internacional, lucha contra el terrorismo, comercio, cooperación al desarrollo, cambio climático y otros asuntos que determinen las Partes;
 - d) diálogos sectoriales sobre cuestiones de interés común, e
 - e) intercambios de delegaciones y otros contactos entre el Parlamento de Australia y el Parlamento Europeo.

El acuerdo actual del 22 de mayo de 2018 se centra en: el diálogo político, las cuestiones de seguridad, la cooperación internacional, la economía y el comercio, la justicia, la cultura y la educación, la energía y el medio ambiente.

A modo de resumen, las negociaciones comerciales, del nuevo acuerdo comercial bilateral, tienen por objeto:

- ❑ Eliminar los obstáculos comerciales y ayudar a las empresas de la UE, especialmente, las pequeñas y medianas empresas, a incrementar sus exportaciones a Australia.
- ❑ Conseguir que las empresas europeas que exportan o hacen negocios en Australia gocen de las mismas condiciones que las empresas de los países que han firmado acuerdos comerciales con Australia.
- ❑ Acordar disposiciones ambiciosas sobre el comercio y el desarrollo sostenible, que muestren un compromiso compartido con respecto a los derechos laborales y a la protección del medio ambiente (incluido el cambio climático), en sus relaciones comerciales.
- ❑ Protección de los productos alimenticios y bebidas característicos de la UE (indicaciones geográficas) contra las imitaciones en Australia.
- ❑ Mejor acceso a los mercados de contratación pública australianos para las empresas de la UE.

2. El Acuerdo marco sobre las relaciones comerciales entre la unión Europea con Australia y Nueva Zelanda

2.2. LAS RELACIONES DE LA UE CON NUEVA ZELANDA.

Con respecto a Nueva Zelanda, el Consejo de la Unión Europea adoptó la decisión por la que se autoriza la apertura de negociaciones para un Acuerdo de Libre Comercio entre la UE y Nueva Zelanda en mayo de 2018 (el Consejo publicó el mandato en junio de 2018).

- ❑ El 30 de junio de 2022 la UE y Nueva Zelanda **concluyeron los detalles finales de a un acuerdo de libre comercio cuyas negociaciones comenzaron el 18 de junio de 2018.**

Las negociaciones del acuerdo de libre comercio entre la UE y Nueva Zelanda han durado cuatro años.

- ❑ Tras la firma, el texto debe ser sometido a una revisión jurídica y traducido a todas las lenguas oficiales de la UE. El pacto deberá ser ratificado por la Eurocámara y también en Nueva Zelanda para poder entrar en vigor.
- ❑ **Bruselas espera que empiece a funcionar en 2024.**

ANTECEDENTES

- ❑ Un acuerdo bilateral para el reconocimiento mutuo de ciertos **certificados técnicos**, que entró en vigor por primera vez en 1998 y fue revisado en 2012.
- ❑ Un acuerdo veterinario para simplificar **el comercio de animales vivos y productos animales** (mientras se protege la salud pública y animal) que se aplica desde 2003 y se actualizó en 2015.
- ❑ Por lo que se refiere a la relación entre Nueva Zelanda y la Unión Europea **sobre el primer tratado político general bilateral jurídicamente vinculante entre ambos** nos tenemos que remontar a julio de 2012. **Las negociaciones concluyeron en julio de 2014** y el texto se rubricó en marzo del año siguiente. Finalmente se procedió a **la firma el 5 de octubre de 2016**, en Bruselas.

Las relaciones entre la Unión y Nueva Zelanda firmado el 5 de octubre de 2016 facilitó un compromiso bilateral más efectivo mediante **el refuerzo del diálogo político y la mejora de la cooperación en asuntos económicos y comerciales, así como en una gran variedad de otros ámbitos, como la innovación, la educación y la cultura, la migración, la lucha contra el terrorismo, la lucha contra la delincuencia organizada y la ciberdelincuencia y la cooperación judicial.**

Acuerdo comercial de la UE con Nueva Zelanda.

El 30 de junio de 2022 la UE y Nueva Zelanda **concluyeron los detalles finales de a un acuerdo de libre comercio cuyas negociaciones comenzaron el 18 de junio de 2018.** Las negociaciones del acuerdo de libre comercio entre la UE y Nueva Zelanda han durado cuatro años.

El Acuerdo ofrecerá nuevas oportunidades a las empresas gracias a lo siguiente:

- ❑ Se eliminarán todos los aranceles para las exportaciones de la UE a Nueva Zelanda.
- ❑ Se abrirá el mercado de servicios neozelandés en sectores clave como los servicios financieros, las telecomunicaciones, el transporte marítimo y los servicios de entrega.
- ❑ Se garantizará un trato no discriminatorio a los inversores de la UE en Nueva Zelanda y viceversa.
- ❑ Mejorará el acceso de las empresas de la UE a los contratos públicos de Nueva Zelanda respecto a las concesiones de bienes, servicios y obras. El mercado de contratación pública neozelandés tiene un valor aproximado de 60 000 millones de euros al año.

Acuerdo comercial de la UE con Nueva Zelanda.

- ❑ Se facilitarán los flujos de datos, unas normas predecibles y transparentes para el comercio digital y un entorno de internet seguro para los consumidores.
- ❑ Se evitarán requisitos injustificados de localización de datos y se mantendrán unas normas estrictas en lo referente a la protección de datos personales.
- ❑ Se ayudará a las pequeñas empresas a aumentar sus exportaciones a través de un capítulo específico sobre pequeñas y medianas empresas.
- ❑ Disminuirán considerablemente los requisitos y los procedimientos de conformidad para permitir un flujo más rápido de mercancías.
- ❑ Nueva Zelanda se ha comprometido de forma significativa a proteger y hacer respetar los derechos de propiedad intelectual, en consonancia con las normas de la UE.

3. Los principales indicadores económicos de Australia y Nueva Zelanda.

Antes de conocer cuáles han sido las consecuencias económicas de los acuerdos comerciales, se necesita contextualizar las economías de Australia y Nueva Zelanda.

Se va a analizar a nivel macroeconómico las economías de Australia y Nueva Zelanda a partir de los principales indicadores económicos (PIB, exportaciones, importaciones, balanza comercial, tasa de cobertura, deuda pública sobre el PIB).

DEFINICIÓN DE CONCEPTOS ECONÓMICOS:

PIB: El producto interior bruto (PIB) es un indicador económico que refleja el valor monetario de todos los bienes y servicios finales producidos por un territorio en un determinado periodo de tiempo. Se utiliza para medir la riqueza que genera un país. También se conoce como producto bruto interno (PBI).

EXPORTACIONES: son el conjunto de bienes y servicios vendidos por un país en territorio extranjero para su utilización.

IMPORTACIONES: son el conjunto de bienes y servicios comprados por un país en territorio extranjero para su utilización en territorio nacional.

BALANZA COMERCIAL: es el registro económico de un país donde se recogen las importaciones y exportaciones de mercancías, es decir, son los ingresos menos los pagos del comercio de mercancías de un país.

- Si la diferencia resultante es positiva, existe un superávit comercial, ya que la balanza comercial es favorable. Esto significa que las ventas al exterior de un país determinado superarán las compras.
- Si el resultado obtenido es negativo, existe un déficit comercial, y la balanza comercial es desfavorable. En este caso, las importaciones son mayores a las ventas al exterior que tiene un país en un período determinado.

Balanza comercial = exportaciones - importaciones

TASA DE COBERTURA: es un indicador que relaciona importaciones y exportaciones de un mismo país. Esta se mide para un plazo de tiempo determinado. En esa línea, lo que muestra la tasa es la proporción de exportaciones respecto a las importaciones, habitualmente durante un mismo año.

- Cuando el volumen de exportaciones supera al de importaciones, decimos que la tasa de cobertura es mayor que 100. Es decir, existe un superávit en la balanza comercial.
- Al contrario, cuando el volumen de importaciones es superior al de las exportaciones, el valor es menor que 100. De esta forma, estaríamos hablando de un déficit. Es decir, el saldo que arrojará la balanza comercial será negativo.

$$\text{Tasa de cobertura} = (\text{Exportaciones/importaciones}) \times 100$$

DEUDA PÚBLICA SOBRE EL PIB: es el cociente entre la deuda pública de un país y su producto interno bruto (PIB).

Una baja relación entre deuda y PIB indica una economía que produce y vende bienes y servicios suficientes para pagar sus deudas sin incurrir en más deuda.

3. Principales indicadores económicos de Australia y Nueva Zelanda.

AUSTRALIA

- ❑ Con una población de **25.739.256 personas**, se encuentra en la posición 55 de la tabla de población, compuesta por 196 países y mantiene una muy baja densidad de población, 3 habitantes por Km2.
- ❑ Australia es la economía número **12 por volumen de PIB**. Su deuda pública en 2020 fue de 688.738 millones de euros, con una **deuda del 57,83% del PIB**. Su deuda per cápita es de 26.816 € euros por habitante. La última tasa de variación anual del IPC publicada en Australia es de marzo de 2022 y fue del 5,1%.
- ❑ El PIB per cápita es un muy buen indicador del nivel de vida y en el caso de Australia, en 2021, fue de 53.644€ euros, por lo que se encuentra en una buena posición, ya que ocupa **el puesto 12 del ranking**, lo que supone que su población tiene un buen nivel de vida en relación con los **196 países del ranking de PIB per cápita**.

NUEVA ZELANDA

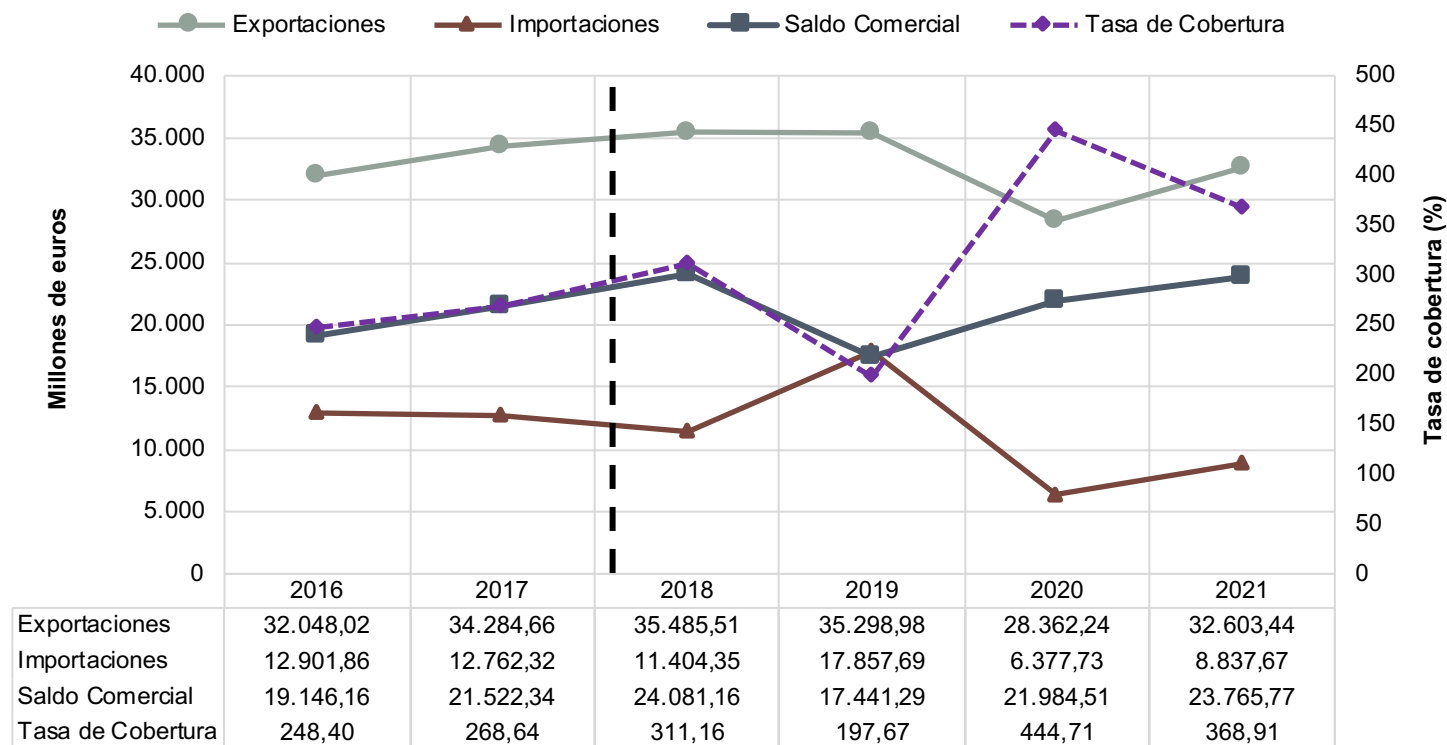
- ❑ Nueva Zelanda tiene una superficie de 267.710 Km2 y con una población de **5.115.000 personas**, se encuentra en la posición 124 de la tabla de población, compuesta por 196 países y mantiene una muy baja densidad de población, 19 habitantes por Km2.
- ❑ Nueva Zelanda **es la economía número 50 por volumen de PIB**. Su deuda pública en 2020 fue de 79.722 millones de euros, con una deuda del **43,12% del PIB**. Su deuda per cápita es de 15.675€ euros por habitante. La última tasa de variación anual del IPC publicada en Nueva Zelanda es de marzo de 2022 y fue del 6,9%.
- ❑ El PIB, en el caso de Nueva Zelanda, en 2021, fue de 40.937 € euros, por lo que se encuentra en una buena posición, ya que ocupa el **puesto 23 del ranking**, lo que supone que su población tiene un buen nivel de vida en relación con los **196 países del ranking de PIB per cápita**.

Países	Fecha	Deuda total (M.€)	Deuda (%PIB)	Deuda Per Cápita
España	2021	1.427.238	118,30%	30.090 €
Alemania	2021	2.475.776	69,30%	29.744 €
Reino Unido	2021	2.569.385	95,35%	38.334 €
Francia	2021	2.813.087	112,90%	41.465 €
Italia	2021	2.677.910	150,80%	45.401 €
Portugal	2021	269.232	127,40%	26.008 €
Estados Unidos	2020	24.610.805	134,24%	74.300 €
Japón	2020	11.454.265	259,00%	90.719 €
China	2020	8.876.399	68,06%	6.286 €
Andorra	2020	1.173	46,33%	15.038 €
Emiratos Árabes Unidos	2020	127.215	40,40%	13.706 €
Argentina	2021	332.994	80,62%	7.269 €
Austria	2021	334.084	82,80%	37.208 €
Australia	2020	688.738	57,83%	26.816 €
Nueva Zelanda	2020	79.722	43,12%	15.675€

En general, cuanto **mayor sea** la relación **deuda/PIB** de un país, **mayor** será la posibilidad de que ese país no pueda pagar su **deuda**, lo que creará un nerviosismo en el mercado y le costará más emitir **deuda** y que le presten dinero.

EFFECTO DE LA PANDEMIA MUNDIAL: LOS INDICADORES ECONÓMICOS DISMINUYERON RESPECTO DE LOS AÑOS ANTERIORES. EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES, EXPORTACIONES, SALDO COMERCIAL Y TASA DE COBERTURA.

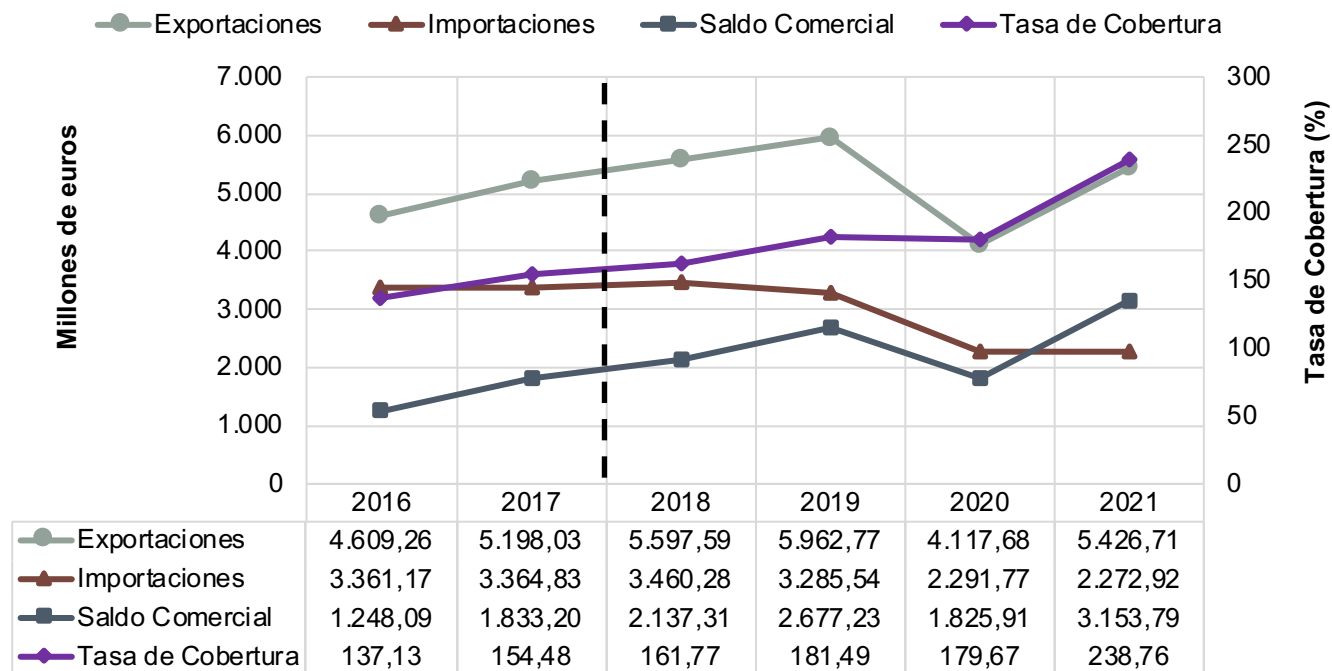
AUSTRALIA



- En el año 2020 las importaciones disminuyeron un -64,28% y las exportaciones llegaron a disminuir un -19,65%, con respecto al año 2019.
- Con respecto a la UE, durante el periodo (2016-2021), la tasa de cobertura se ha situado siempre por encima del 100%, lo que indica que el saldo ha sido positivo para la UE y, por lo tanto, el porcentaje de las exportaciones que se han podido pagar con las importaciones, registradas durante un mismo periodo de tiempo, ha sido siempre favorable para la UE.

EFFECTO DE LA PANDEMIA MUNDIAL: LOS INDICADORES ECONÓMICOS DISMINUYERON RESPECTO DE LOS AÑOS ANTERIORES. EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES, EXPORTACIONES, SALDO COMERCIAL Y TASA DE COBERTURA.

NUEVA ZELANDA



- ❑ En 2020, el PIB cayó un -2'9% a causa de SARS-CoV-2.
- ❑ En concreto, para Nueva Zelanda, la pandemia, año 2020, provocó un descenso de las importaciones del -30,24% casi a la par con las exportaciones que se situó su descenso en -30,94%.
- ❑ Se tiene que destacar que en el año 2021 las exportaciones de la UE hacia Nueva Zelanda aumentan un 31,79% mientras que las importaciones siguen cayendo un -0,82%.
- ❑ Gracias al acuerdo comercial, se puede destacar que, en 2021, las exportaciones de la UE a Nueva Zelanda (en su mayoría productos industriales) ascendieron a 5.426,71 millones de euros.

4. El comercio bilateral de la UE con Australia y Nueva Zelanda por sectores y por productos.

EUROSTAT desagrega la información en los siguientes sectores económicos:

- ❑ **ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO (ABT):** Productos cárnicos, lácteos y huevos, productos pesqueros, cereales, frutas hortalizas y legumbres, azúcar café y cacao, preparados alimenticios, bebidas, tabacos, grasas y aceites, semillas y frutos oleaginosos, piensos animales.
- ❑ **PRODUCTOS ENERGETICOS:** Carbón, petróleo y derivados, gas, corriente eléctrica.
- ❑ **MATERIAS PRIMAS:** Materias primas animales, vegetales y minerales.
- ❑ **SEMIMANUFACTURAS:** Metales no ferrosos, hierro y acero; Productos químicos.
- ❑ **BIENES DE EQUIPO:** Maquinaria específica ciertas industrias, equipo oficina y telecomunicaciones, material transporte.
- ❑ **SECTOR AUTOMOVIL:** Automóviles y motos, componentes del automóvil.
- ❑ **BIENES DE CONSUMO DURADERO:** Electrodomésticos, Electrónica de consumo, muebles.
- ❑ **MANUFACTURAS DE CONSUMO:** Textiles y confección, calzado, juguetes, alfarería, joyería y relojes, cuero y manufacturas del cuero.
- ❑ **OTRAS MERCANCIAS.**

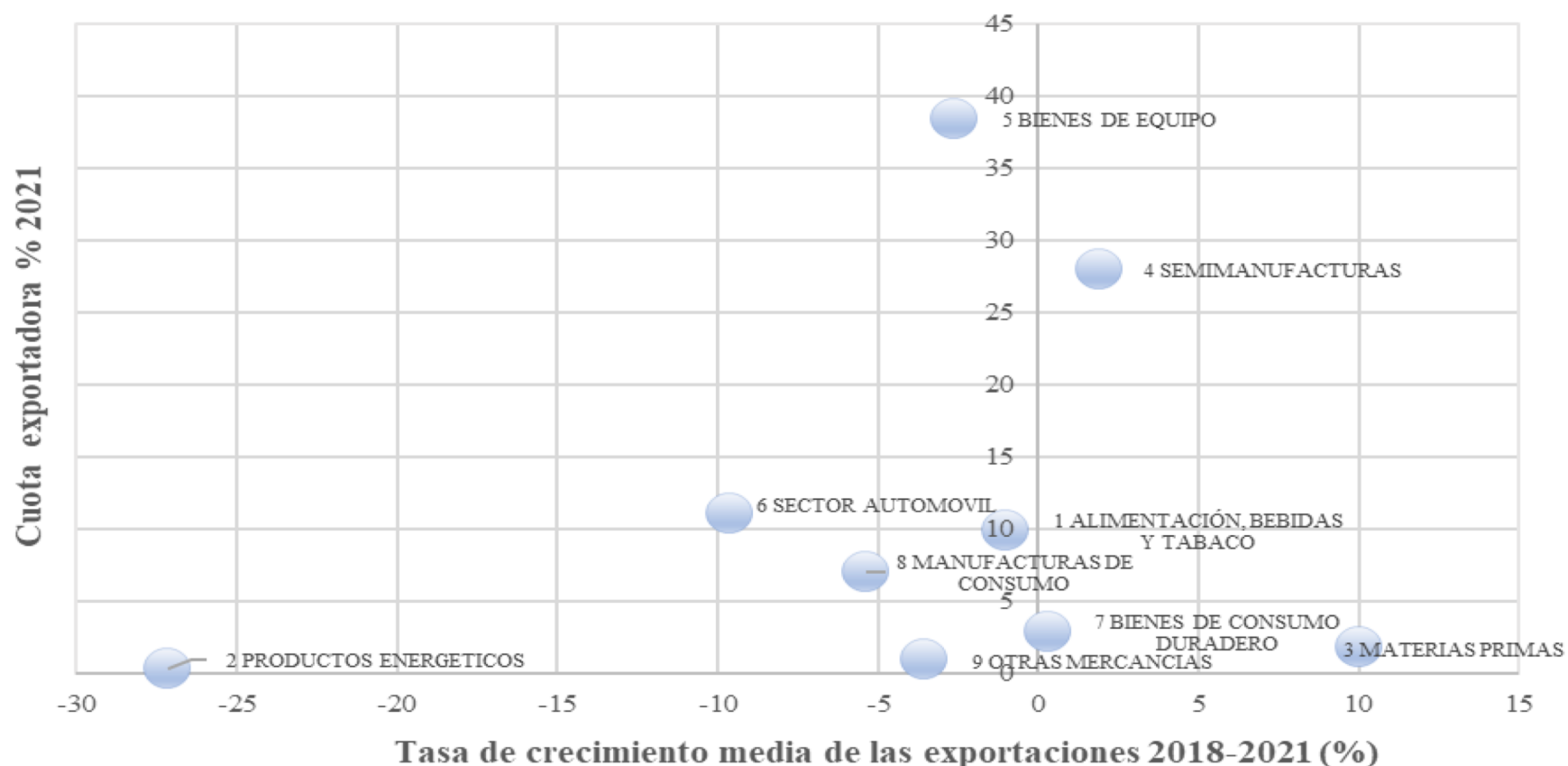
La Oficina Europea de Estadística, más conocida como Eurostat, es la oficina estadística de la Comisión Europea, que produce datos sobre la Unión Europea y promueve la armonización de los métodos estadísticos de los Estados que la componen.

4. 1. El comercio bilateral de la UE con Australia por sectores y por productos.

AUSTRALIA

Sectores Económicos-Australia	Año 2021	
	Saldo Comercial. Millones de euros.	Tasa de Cobertura (%)
5 BIENES DE EQUIPO: Maquinaria específica ciertas industrias, equipo oficina y telecomunicaciones, material transporte.	11.507,84	1.242,75
4 SEMIMANUFACTURAS: Metales no ferrosos, hierro y acero; Productos químicos.	7.947,54	784,09
6 SECTOR AUTOMOVIL: Automóviles y motos, componentes del automóvil.	3.525,17	5.814,41
1 ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO: productos cárnicos, lácteos y huevos, productos pesqueros, cereales, frutas hortalizas y legumbres, azúcar café y cacao, preparados alimenticios, bebidas, tabacos, grasas y aceites, semillas y frutos oleaginosos, piensos animales.	1.641,22	204,13
8 MANUFACTURAS DE CONSUMO: Textiles y confección, calzado, juguetes, alfarería, joyería y relojes, cuero y manufacturas del cuero.	1.742,94	418,71
7 BIENES DE CONSUMO DURADERO: Electrodomésticos, Electrónica de consumo, muebles.	920,10	7.264,26
3 MATERIAS PRIMAS: Materias primas animales, vegetales y minerales.	-791,23	41,60
9 OTRAS MERCANCIAS	-420,50	41,03
2 PRODUCTOS ENERGETICOS: Carbón, petróleo y derivados, gas, corriente eléctrica.	-2.382,20	4,09

En el gráfico se puede observar la relación **entre cuota de exportación** (porcentaje del sector en cuestión sobre el total de las exportaciones) y **la tasa de crecimiento media de las exportaciones** (ritmo al que las exportaciones comunitarias aumenta o disminuye durante un período dado), que en nuestro caso se ha concretado en **el intervalo 2018-2021** (un total de 3 periodos).

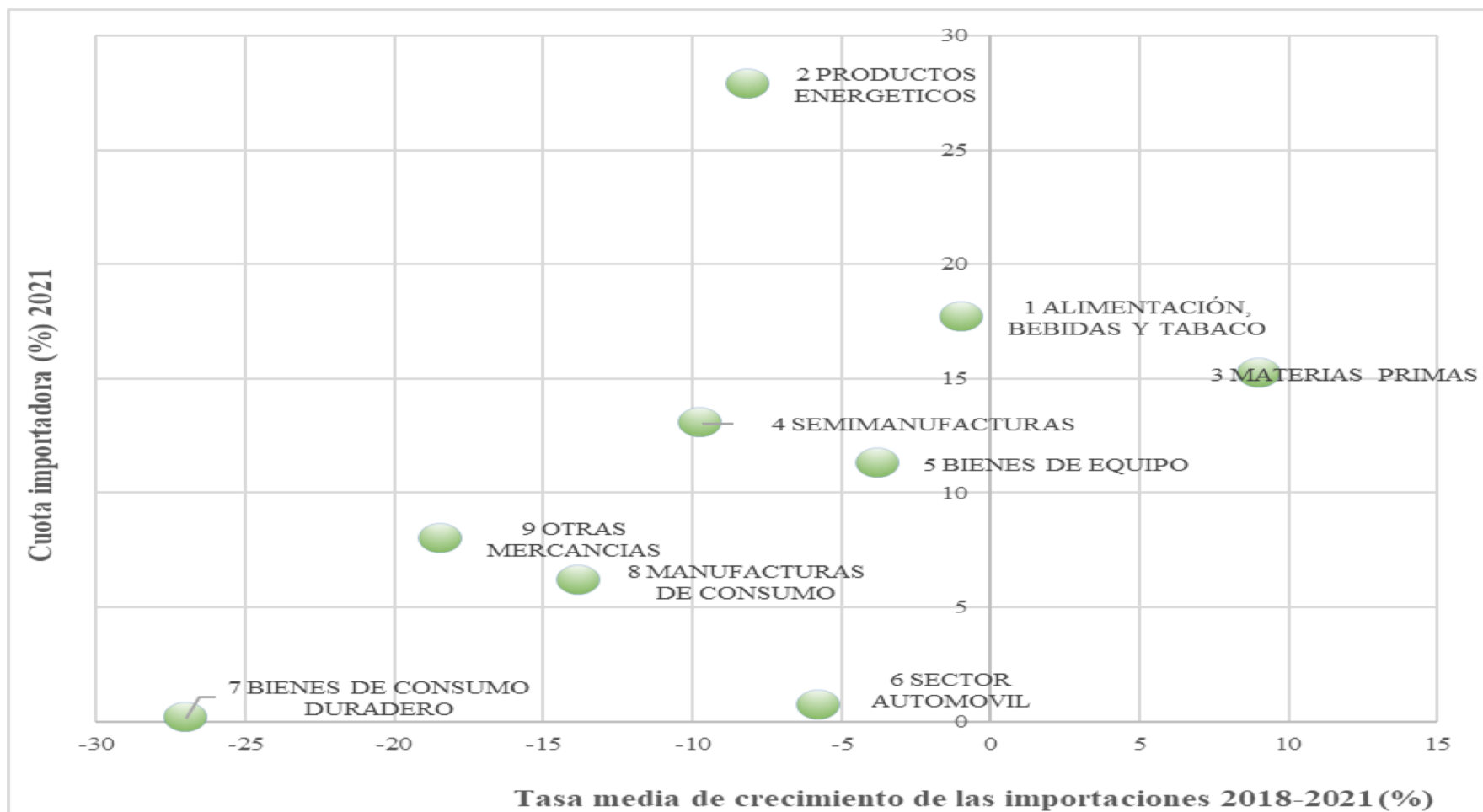


AUSTRALIA: por productos.

Realizando un desglose por sectores, los principales bienes exportados por la UE a Australia en 2021 fueron:

- a) Máquinas y aparatos mecánicos (6.559,14 millones de euros y 20,11% del total).
- b) Vehículos automóviles, tractores (4.802,19 millones de euros y 14,73% del total).
- c) Productos farmacéuticos (4.572,13 millones de euros y 14,02% del total).
- d) Aparatos y material eléctricos (2.218,34 millones de euros y 6,80% del total) y,
- e) Aparatos ópticos (2.014,34 millones y 6,18% del total).

AUSTRALIA. Cuota de importación, definida como el **porcentaje del sector en cuestión sobre el total de las importaciones y la tasa de crecimiento medio de las importaciones** (ritmo al que las importaciones aumenta o disminuye durante un período dado) que en nuestro caso se ha concretado **en el intervalo 2018-2021** (un total de 3 periodos).



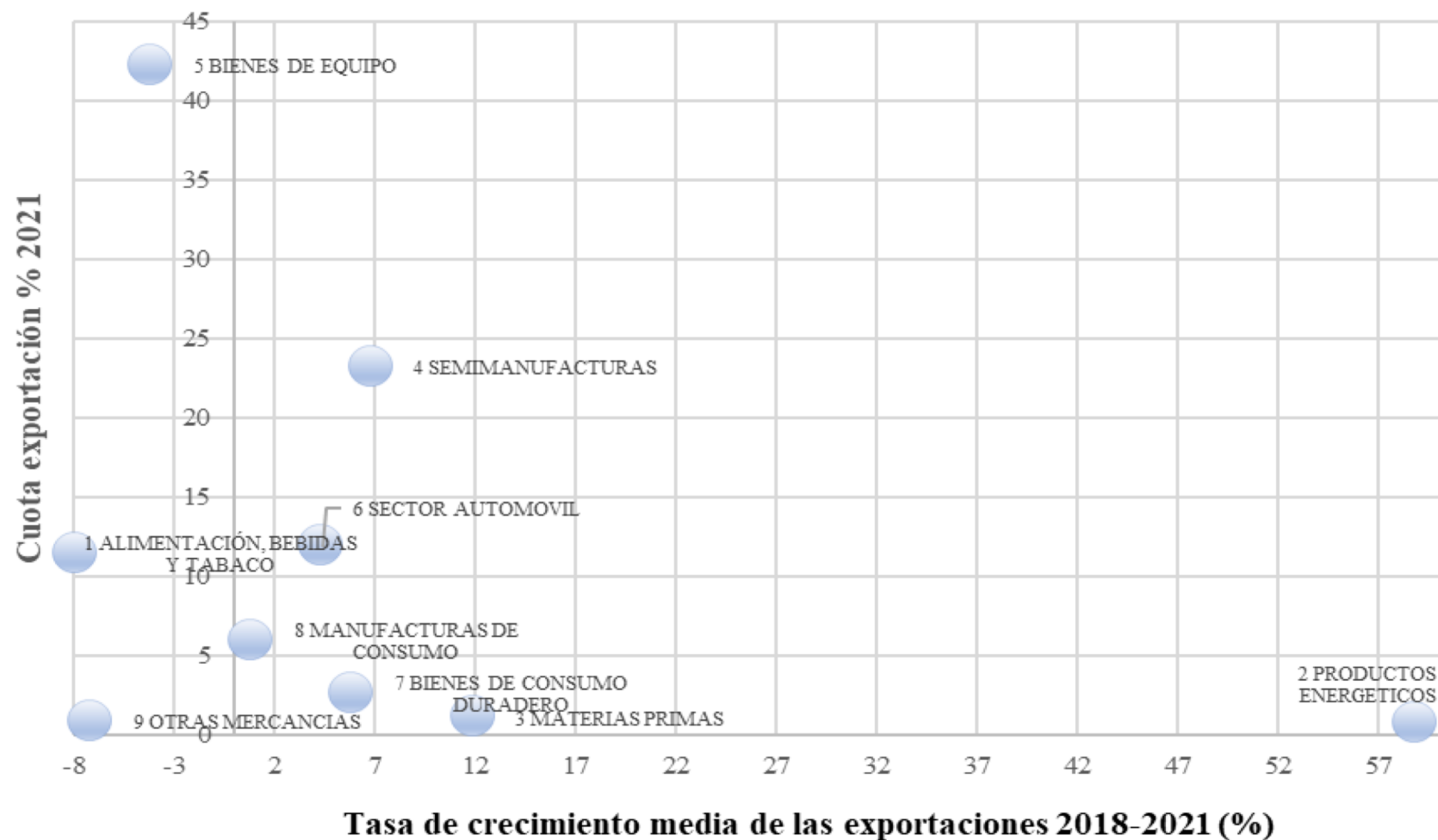
AUSTRALIA: por productos.

Los principales bienes importados por la UE de Australia en 2021 fueron:

- a) Combustibles y aceites minerales (2.483,83 millones de euros y 27,85% del total).
- b) Semillas oleaginosas (son plantas que aportan **semillas** o frutos que contienen aceites y grasas muy importantes para el ser humano) (1.041,29 millones de euros y 11,67% del total).
- c) Minerales, escorias y cenizas (918,54 millones de euros y 10,29% del total).
- d) Piedra, metal. preciosas (734,28 millones de euros y 8,23% del total), y,
- e) Aparatos ópticos y médicos (505,78 millones de euros y 5,67% del total).

4. 2. El comercio bilateral de la UE con NUEVA ZELANDA por sectores y por productos.

NUEVA ZELANDA. EXPORTACIONES.

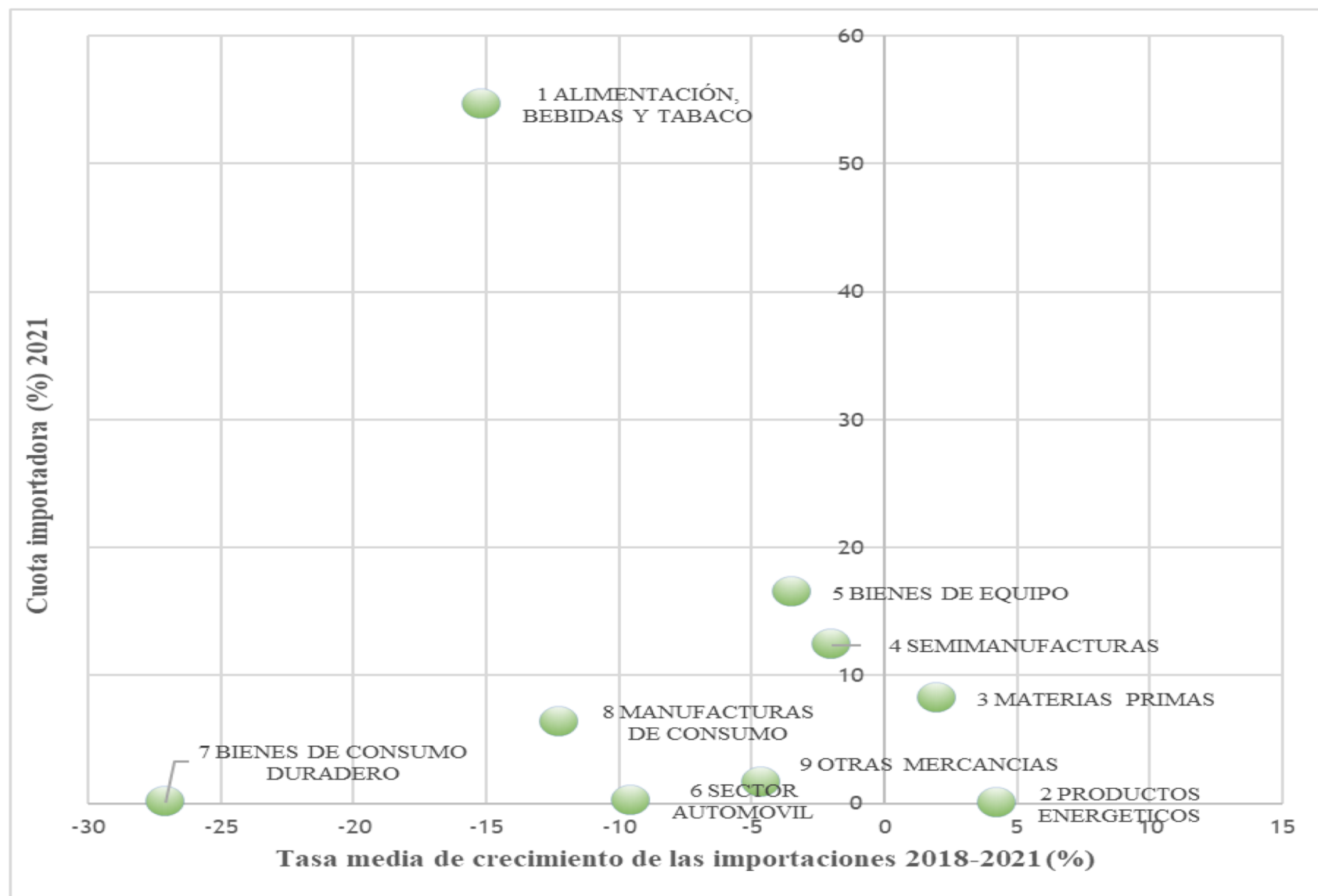


NUEVA ZELANDA: por productos

Siguiendo con el mismo análisis, desglose por sectores TARIC, los principales bienes exportados por la UE a Nueva Zelanda en 2021 fueron:

- a) Máquinas y aparatos mecánicos (1.209,05 millones de euros y 12,93% del total),
- b) Vehículos automóviles, tractores (953,04 millones de euros y 10,19% del total),
- c) Productos farmacéuticos (490,21 millones de euros y 5,24% del total),
- d) Aparatos y material eléctricos (279,76 millones de euros y 2,99 del total) y,
- e) Aparatos ópticos (264,72 millones y 2,83% del total).

NUEVA ZELANDA. IMPORTACIONES



NUEVA ZELANDA: por productos

Los principales bienes importados por la UE de Nueva Zelanda en 2021 fueron:

- a) Carne y despojos comestibles (438,38 millones de euros y 19,26% del total),
- b) Frutas/frutos s/conservar (405,33 millones de euros y 17,81% del total),
- c) Aparatos ópticos, medida, médicos (184,27 millones de euros y 8,10% del total),
- d) Materias albuminoideas (productos a base de almidón o de fécula modificados); colas (128,73 millones de euros y 5,66% del total), y,
- e) Pescados, crustáceos, moluscos (123,12 millones de euros y 5,41% del total).

5. Conclusiones

- **Es un poco pronto para establecer conclusiones sobre el efecto de los acuerdos de la UE CON AUSTRALIA Y NUEVA ZELANDA ya que:**

❑ Con respecto a Australia, el Consejo de la Unión Europea autorizó la apertura de negociaciones para un acuerdo comercial (ALC) en ambos países el 22 de mayo de 2018. Todavía ni se ha firmado el acuerdo ni ratificado.

❑ El 30 de junio de 2022 la UE y Nueva Zelanda concluyeron los detalles finales de un acuerdo de libre comercio cuyas negociaciones comenzaron el 18 de junio de 2018. Ahora el texto debe ser sometido a una revisión jurídica y traducido a todas las lenguas oficiales de la UE. Tras la firma oficial, el pacto deberá ser ratificado por la Eurocámara y también en Nueva Zelanda para poder entrar en vigor. Bruselas espera que empiece a funcionar en 2024.

- **La profunda crisis desatada por el COVID-19 ha interrumpido la evolución natural que se hubiera producido en el año 2020:**

❑ En concreto, para Australia **provocó un descenso de las importaciones** mucho más fuerte que el de las **exportaciones**. En concreto, en el año 2020 las importaciones disminuyeron un -64,28% y las exportaciones llegaron a disminuir un -19,65%, con respecto al año 2019.

❑ En 2020, el PIB cayó un -2'9% a causa de SARS-CoV-2. En concreto, para Nueva Zelanda, la pandemia, año 2020, provocó **un descenso de las importaciones** del -30,24% casi a la par con **las exportaciones que se situó su descenso** en -30,94%. Se tiene que destacar que en el año 2021 las exportaciones de la UE hacia Nueva Zelanda aumentan un 31,79% mientras que las importaciones siguen cayendo un -0,82%.

5. Conclusiones

- El saldo positivo de la balanza comercial de la UE respecto a los dos países analizados se ha mantenido en el tiempo.
- Las tasas de cobertura de la UE han sido superiores a 100, esto nos indica un superávit en su balanza comercial, es decir, que el saldo ha sido positivo para la UE y, por lo tanto, el porcentaje de las exportaciones que se han podido pagar con las importaciones, registradas durante un mismo periodo de tiempo, ha sido siempre favorable para la UE.
- Exportaciones/Importaciones de la UE hacia Australia:

Sectores Económicos-Australia	Año 2021	
	Saldo Comercial. Millones de euros.	Tasa de Cobertura (%)
5 BIENES DE EQUIPO	11.507,84	1.242,75
4 SEMIMANUFACTURAS	7.947,54	784,09
6 SECTOR AUTOMOVIL	3.525,17	5.814,41
1 ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO	1.641,22	204,13
8 MANUFACTURAS DE CONSUMO	1.742,94	418,71
7 BIENES DE CONSUMO DURADERO	920,10	7.264,26
3 MATERIAS PRIMAS	-791,23	41,60
9 OTRAS MERCANCIAS	-420,50	41,03
2 PRODUCTOS ENERGETICOS	-2.382,20	4,09

5. Conclusiones

Exportaciones/Importaciones de la UE hacia Nueva Zelanda

Sectores Económicos-Nueva Zelanda	Año 2021	
	Saldo Comercial. Millones de euros.	Tasa de Cobertura (%)
5 BIENES DE EQUIPO	1.914,08	609,70
4 SEMIMANUFACTURAS	977,19	446,43
1 ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO	-597,56	51,92
6 SECTOR AUTOMOVIL	614,11	12.050,84
8 MANUFACTURAS DE CONSUMO	178,29	223,58
7 BIENES DE CONSUMO DURADERO	139,70	6.964,68
3 MATERIAS PRIMAS	-127,17	31,99
9 OTRAS MERCANCIAS	10,76	128,77
2 PRODUCTOS ENERGETICOS	41,89	138.012,08

Gracias por su atención

Contacto:

Blanca Escardíbul (blanca.escardíbul@udl.cat)