



UNIVERSITAT DE LLEIDA
FACULTAT DE DRET, ECONOMIA I TURISME



DEPARTAMENT DE DRET PÚBLIC - DEPARTAMENT D' ADMINISTRACIÓ D' EMPRESES I GESTIÓ ECONÒMICA DELS RECURSOS NATURALS

Seminario “Hacia un nuevo paradigma de los Acuerdos de Asociación de la UE”

LOS EFECTOS DE LOS ACUERDOS UNIÓN EUROPEA – MERCOSUR

Análisis del Sector Agroalimentario:

- A Nivel Nacional
- A Nivel Regional
- A Nivel Local



Lleida, 19 de marzo de 2018
Dr. Antonio Colom Gorgues



UNIVERSITAT DE LLEIDA
FACULTAT DE DRET, ECONOMIA I TURISME



DEPARTAMENT DE DRET PÚBLIC - DEPARTAMENT D' ADMINISTRACIÓ D' EMPRESES I GESTIÓ ECONÒMICA DELS RECURSOS NATURALS

Seminario “Hacia un nuevo paradigma de los Acuerdos de Asociación de la UE”

LOS EFECTOS DE LOS ACUERDOS UNIÓN EUROPEA – MERCOSUR

Análisis del Sector Agroalimentario: Nivel Nacional, Nivel Regional, Nivel Local

SUMARIO:

1. NUEVA ORIENTACIÓN EN LOS ACUERDOS DE COMERCIO DE LA UE
2. UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR
3. DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4
4. EL DEBATE SOBRE EL IMPACTO DEL ACUERDO
5. PARA UNAS CONCLUSIONES FINALES



NUEVA ORIENTACIÓN EN LOS ACUERDOS DE COMERCIO DE LA UE

- El presidente Jean-Claude **Juncker** ha declarado lo siguiente: «Nuestras acciones en defensa de los productores y trabajadores europeos contra las prácticas comerciales desleales deben ser decididas y eficaces, y el acuerdo que se ha alcanzado hoy nos proporcionará una herramienta adicional justo para eso. No somos unos ingenuos defensores del libre comercio y el conjunto de modificaciones que se ha acordado hoy lo demuestra una vez más. Europa seguirá estando a favor de unos mercados abiertos y del comercio regulado, pero no dudaremos en recurrir a nuestros instrumentos de defensa comercial para garantizar unas condiciones de competencia equitativas para nuestras empresas y nuestros trabajadores».



- Cecilia Malmström**, comisaria de Comercio, ha declarado lo siguiente: «Más vale tarde que nunca. Hemos tardado bastante en llegar hasta aquí, pero el acuerdo de hoy significa que la UE dispondrá de todas las herramientas necesarias para enfrentarse rápida y eficazmente a las prácticas comerciales injustas. Junto con las modificaciones recientemente acordadas en la metodología antidumping, el conjunto de instrumentos de defensa comercial de la UE está puesto a punto para hacer frente a los desafíos globales. La UE está a favor de un comercio abierto y regulado, pero debemos asegurarnos de que los demás no se aprovechan de nuestra apertura. Estamos y seguiremos estando a favor de las empresas y los trabajadores que sufren competencia desleal».



UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR

ASÍ VA EL ACUERDO MERCOSUR / UNIÓN EUROPEA



Las negociaciones entre Mercosur y la Unión Europea han pasado por altas y bajas lo que ha impedido que se cierre el acuerdo comercial entre ambos bloques.

1995: Mercosur y la Unión Europea comienzan a negociar el acuerdo comercial
La meta era concluir en 1.999

2000: Comenzaron negociaciones de un Acuerdo Birregional.
Se suspendieron en 2004

2010: Se relanzaron las negociaciones para un acuerdo de libre comercio

2012: Se vuelven a suspender las negociaciones.

2016 Los cambios políticos en Argentina y Brasil abren la puerta a nuevas negociaciones.
Se esperaba que las conversaciones culminarán en diciembre de 2017



Fuente: DW



Cecilia Malmström

We have a deal on modernising the EU's trade defence instruments! This means we'll have the tools to tackle unjust trading practices quickly & effectively.

<http://europa.eu/rapid/press-release>

UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR

UNAS NOTAS PRELIMINARES:

- Mercosur se estableció en 1991 entre Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay; después se agregó Venezuela oficialmente en julio de 2012.
- En diciembre de 2012, se firmó el Protocolo de Adhesión de Bolivia al Mercosur. Este protocolo debía ser ratificado por parte de todos los parlamentos en los países del Mercosur.
- La UE mantenía acuerdos bilaterales de asociación y cooperación con Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay.
- Todos los países del Mercosur, a excepción de Paraguay, ya no se benefician del esquema del Esquema de Preferencias Generalizadas (GSP) a partir de 2014, debido a su clasificación como países de altos ingresos medios. Sin embargo, siguen siendo países elegibles para GSP.



UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR

- En mayo de 2016, la UE y Mercosur relanzaron las negociaciones e intercambiaron ofertas, seguidas por una ronda de negociaciones en octubre de 2016. Las negociaciones actuales han cubierto temas que incluyen:





- tarifas
- reglas de origen
- barreras u obstáculos técnicos al comercio
- medidas sanitarias y fitosanitarias
- servicios
- contratos públicos de los Gobiernos
- propiedad intelectual
- desarrollo sostenible
- pequeñas y medianas empresas



UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR

KEY FACTS ON MERCOSUR



País	Población
Argentina 	44.495.000
Brasil 	209.586.000
Paraguay 	7.053.000
Uruguay 	3.506.000
	264.640.000



A region of **260 million** consumers



The world's 7th largest economy and 5th largest market outside the EU with an **annual GDP of €2.2 trillion**



Closed markets with high tariff and non-tariff barriers



A destination for EU goods worth **€42 billion** (in 2016) and EU services worth **€22 billion** (2015)



A market for **60,500 EU companies**



A major destination for EU investments, with **€378 billion in investment stocks in 2015**

Trade is essential to growth and job creation in the EU. Every billion euros of exports **supports 14,000 jobs** in the EU.



UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR

KEY BENEFITS FOR EU COMPANIES

1. Tariff elimination

→ The agreement will eliminate **very high customs duties in key sectors**, including those with a large volume of trade:

- ▶ Cars and parts;
- ▶ Machinery;
- ▶ Chemicals;
- ▶ Pharmaceuticals.



At present, tariffs in such sectors are high. For instance, tariffs of 35% apply to cars, 20-35% to key machinery products and 18% to soaps and beauty products.

2. Addressing non-tariff barriers to trade

The two sides will simplify their customs procedures and work together more closely on technical regulations and standards, so that any differences that may exist do not stop EU companies from exporting to Mercosur.



3. Services and establishment

Mercosur has only opened up its services market to a limited extent to other WTO members. The agreement would address the many significant barriers for European companies that provide services to Mercosur countries. EU services companies are already involved in business worth €21.5 billion in Mercosur, mostly in information technology, telecommunications, business services, financial services and transport.

The agreement would open up the services markets in Mercosur countries and offer greater legal certainty to EU suppliers.



UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR

4. Public procurement

Mercosur is not a member of the plurilateral Government Procurement Agreement. That means its valuable public (government) procurement market remains mostly closed to EU companies. The EU-Mercosur trade agreement aims to allow EU firms to bid for such contracts, just as Mercosur companies can already bid for EU contracts today.



5. Small and medium-sized companies provisions

The agreement aims to benefit EU companies, whatever their size, and in particular small and medium-sized companies. These companies are often deterred from entering new export markets due to things like red tape at customs, costly testing and certification requirements and sometimes a real lack of knowledge of regulatory requirements and processes to place their products on the export market. Thanks to the agreement, both sides will set up an online platform providing easy access to information on import requirements and preferential trading arrangements that will benefit small and medium-sized companies.



AGRICULTURE: CREATING OPPORTUNITIES FOR EU FARMERS AND FOOD PRODUCERS...

Since the launch of negotiations with Mercosur in 1999, the EU agricultural sector has become much more competitive. The EU is the leading exporter of agricultural products. Mercosur's market for agri-food products has high tariffs in some areas. An agreement would therefore offer real gains to the EU agri-food sector:



Products subject to high tariffs include:



→ Dairy products



→ Chocolates and confectionery



→ Spirits



→ Champagne



→ Other wines

UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR



Mercosur is a **major market** for EU exports of olive oil, frozen potatoes, malt, pasta, chocolates, fruit and vegetables (including notably pears, plums, kiwis, apples), wines and spirits, such as vodka and whiskey. Exporters of these mostly high-value added exports could benefit significantly from the removal of tariffs.



For products such as **dairy**, exports to Mercosur are low in comparison to those to neighbouring and comparable markets, due to prohibitive tariffs on some key products.



The agreement will also address **access to raw materials**, notably the **export taxes** imposed by Mercosur countries on certain products such as soya. The aim in doing so will be to provide greater security of supply and competitiveness to the EU livestock sector, which relies on Mercosur protein crops.



The chapter on **geographical indications** or GIs – distinctive food and drink products from specific regions in the EU – is an important interest for EU producers of traditional agricultural products, such as wines and cheeses, which currently enjoy only limited protection in these markets. Due to the historic ties between Mercosur and EU countries, Mercosur is the region where traditional European products are copied most often.



The Agreement includes a chapter on food safety and animal and plant health, known as **sanitary and phyto-sanitary (SPS)** issues. Among other things, this will facilitate the listing of establishments allowed to export and ensure that audits are carried out in a timely and transparent manner.

UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR



...WHILE PROTECTING SENSITIVE PRODUCTS...

For some agricultural products, Mercosur and EU production are complementary, since northern and southern hemisphere countries produce at different times of the year. Other products, such as beef, ethanol, sugar and poultry are sensitive for the EU. To conclude this agreement, it is necessary to provide some market access for Mercosur on these products, which are among their key export interests. Partial liberalisation mechanisms such as tariff rate quotas (TRQs) allow the EU to provide limited market access on these products for Mercosur countries, while also safeguarding the interests of EU farmers. Under TRQs, Mercosur countries would be allowed to export at a reduced tariff up to a pre-agreed volume.



...UPHOLDING THE EU'S RIGOROUS FOOD SAFETY STANDARDS...

EU food safety standards will remain unchanged. No trade agreement will curtail the EU's ability to act decisively in case of public health risks. Mercosur is already a major supplier of beef and poultry to the EU. All imports have to comply with the EU's rigorous food safety standards. The same will apply to any imports that benefit from a future agreement.

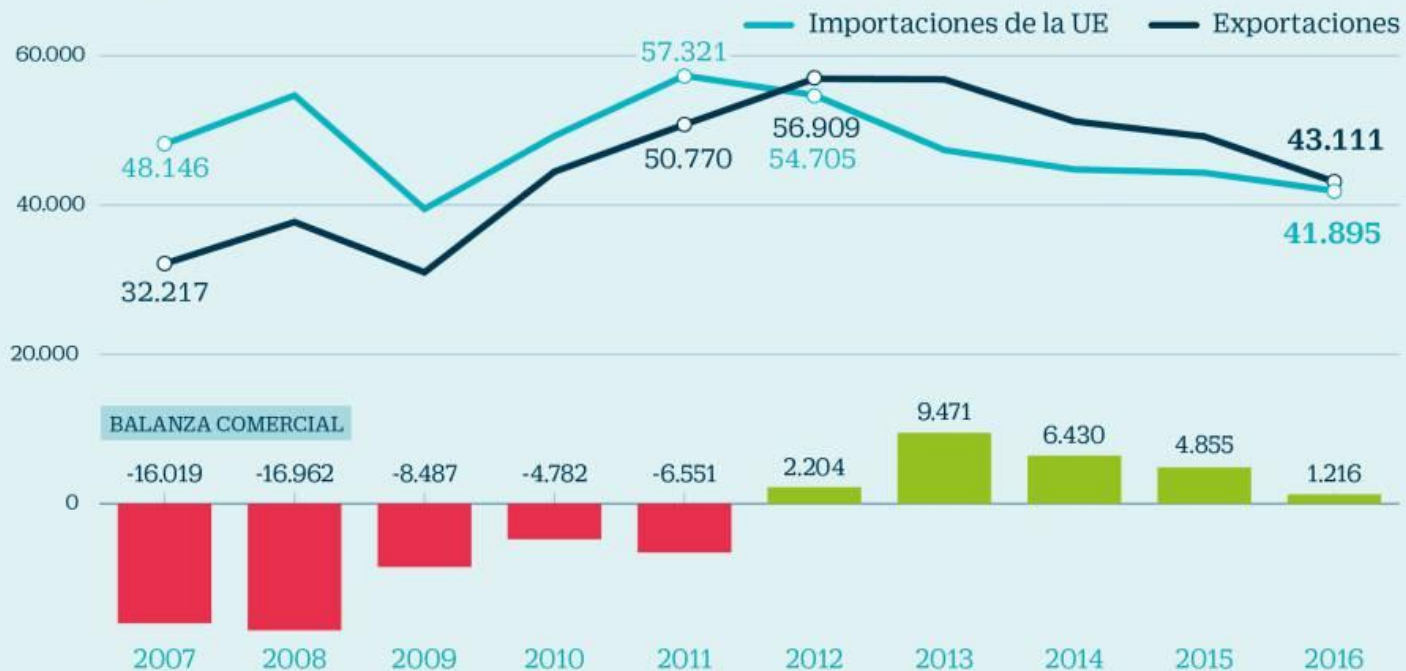
Furthermore, the inclusion in the agreement of a chapter on food safety and animal and plant health will reinforce cooperation with the authorities of the partner countries and speed up the flow of information about any potential risks through a more direct and efficient information and notification system.

UN REPASO GENERAL DEL ACUERDO UE-MERCOSUR

- Los exportadores y los inversionistas potenciales se han enfrentado y se enfrentan actualmente a barreras en los mercados del Mercosur.
- Los objetivos fundamentales del nuevo Tratado de Libre Comercio UE-Mercosur son:
 - **1. Eliminar estas barreras y ayudar a las empresas de la UE, especialmente a las más pequeñas, a exportar más, y participar más en las economías de los países del Mercosur.**
 - **2. Fortalecer los derechos de las personas en el trabajo y la protección del medio ambiente con el desarrollo sostenible, alentar a las empresas a actuar con responsabilidad y mantener altos estándares de seguridad alimentaria.**
 - **3. Proteger productos alimentarios y bebidas de calidad de la UE de imitaciones.**
- El futuro acuerdo representará un ganar-ganar (win-win) tanto para la UE como para el Mercosur, creando oportunidades para el crecimiento y el empleo para ambas partes.



Intercambios comerciales entre la UE y Mercosur En millones de euros



Principales partidas Dato de 2016. En %



Fuente: Comisión Europea

A. M. / CINCO DÍAS

DATOS SOBRE INTERCAMBIO DE BIENES UE-MERCOSUR-4



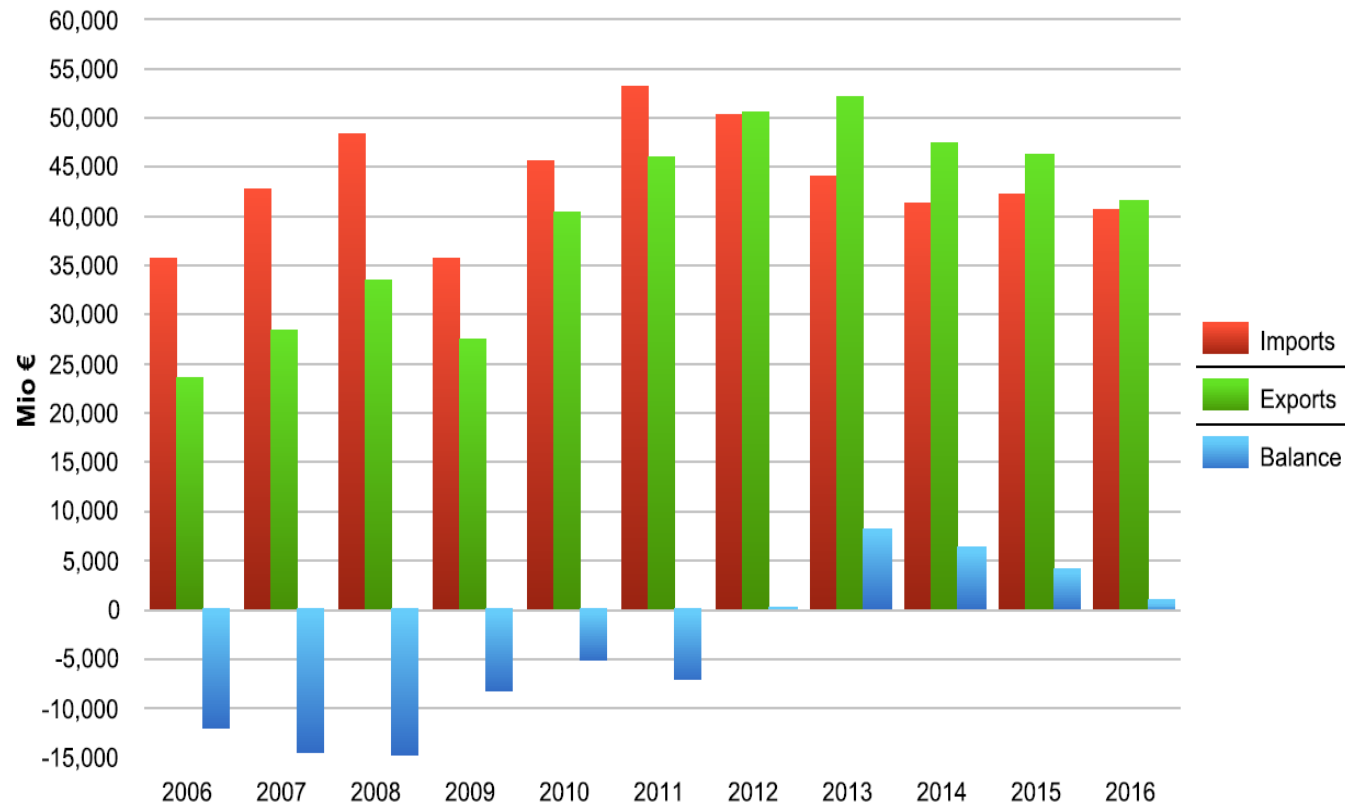
Fuente: Comisión Europea, D.G. Comercio, elaborados por la revista CINCO DÍAS

DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4

European Union, Trade with Mercosur 4

Total goods: EU Trade flows and balance, annual data 2006 - 2016

Source Eurostat Comext - Statistical regime 4



Period	Imports			Exports			Balance	Total trade
	Value Mio €	% Growth	% Extra-EU	Value Mio €	% Growth	% Extra-EU		
2006	35,714		2.6	23,567		2.0	-12,147	59,280
2007	42,683	19.5	2.9	28,164	19.5	2.3	-14,520	70,847
2008	48,329	13.2	3.0	33,444	18.8	2.6	-14,886	81,773
2009	35,562	-26.4	2.9	27,277	-18.4	2.5	-8,285	62,839
2010	45,434	27.8	3.0	40,327	47.8	3.0	-5,107	85,761
2011	53,171	17.0	3.1	45,873	13.8	3.0	-7,297	99,044
2012	50,166	-5.7	2.8	50,365	9.8	3.0	200	100,531
2013	43,966	-12.4	2.6	52,144	3.5	3.0	8,178	96,110
2014	41,189	-6.3	2.4	47,364	-9.2	2.8	6,175	88,553
2015	42,074	2.2	2.4	46,170	-2.5	2.6	4,096	88,245
2016	40,621	-3.5	2.4	41,566	-10.0	2.4	945	82,187

% Growth: relative variation between current and previous period

% Extra-EU: imports/exports as % of all EU partners i.e. excluding trade between EU Member States



Fuente: Comisión Europea, D.G. Comercio

DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4

- La UE es el principal socio comercial del Mercosur y representa el 21,8% del comercio total del bloque en 2016.
- Las exportaciones de la UE a los cuatro países del Mercosur ascendieron a 41.500 millones de euros en 2016. Las exportaciones del Mercosur a la UE fueron de 40.600 millones de euros en 2016.
- Las mayores exportaciones del Mercosur a la UE en 2016 fueron productos agrícolas, como alimentos, bebidas y tabaco (24%), productos vegetales como soja y café (18%) y carnes y otros productos de origen animal (6%).
- Las exportaciones de la UE al Mercosur incluyen maquinaria (28%), equipos de transporte (17% de las exportaciones totales) y productos químicos y farmacéuticos (24%).
- La UE exportó € 20 mil millones de servicios al Mercosur en 2014 y € 22 mil millones en 2015.
- La UE es el mayor inversor extranjero de la región, pasando de 130.000 millones de euros en 2000 a 387.000 millones de euros en 2014.
- Mercosur es un importante inversor en la UE, con un stock de € 115 mil millones en 2014.



DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4

NOS CENTRAMOS EN LOS PRODUCTOS AGROALIMENTARIOS



Trade flows by SITC product grouping 2016

Source Eurostat Comext - Statistical regime 4

SITC Rev. 3 Product Groups	Imports				Exports			
	Value Mio €	% Total	% Extra-EU	% Growth	Value Mio €	% Total	% Extra-EU	% Growth
Total	40,621	100.0	2.4	-3.5	41,566	100.0	2.4	-10.0
Primary products	28,818	70.9	6.1	-6.5	4,473	10.8	1.8	12.6
- Agricultural products (Food (incl. Fish) & Raw Materials)	22,859	56.3	15.2	-6.5	2,182	5.3	1.5	0.9
- - Food	19,706	48.5	15.5	-6.0	1,812	4.4	1.5	0.8
- - - of which Fish	701	1.7	2.9	4.4	76	0.2	1.7	3.4
- - Raw materials	3,153	7.8	13.6	-9.2	370	0.9	1.6	1.3

Trade flows by SITC product grouping 2013 - 2016

Source Eurostat Comext - Statistical regime 4

SITC Rev. 3 Product Groups	Imports Value Mio €				Exports Value Mio €			
	2013	2014	2015	2016	2013	2014	2015	2016
Total	43,966	41,189	42,074	40,621	52,144	47,364	46,170	41,566
Primary products	31,479	31,281	30,830	28,818	5,956	4,737	3,974	4,473
- Agricultural products (Food (incl. Fish) & Raw Materials)	23,225	22,867	24,440	22,859	2,167	2,228	2,162	2,182
- - Food	20,584	20,159	20,969	19,706	1,770	1,832	1,797	1,812
- - - of which Fish	629	612	671	701	83	92	73	76
- - Raw materials	2,641	2,708	3,471	3,153	396	396	365	370



DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4

NOS CENTRAMOS EN LOS PRODUCTOS AGROALIMENTARIOS



European Union, Trade with Mercosur 4

Trade flows by HS section 2016

Source Eurostat Comext - Statistical regime 4

HS Sections	Imports				Exports			
	Value Mio €	% Total	% Extra-EU	% Growth	Value Mio €	% Total	% Extra-EU	% Growth
Total	40,621	100.0	2.4	-3.5	41,566	100.0	2.4	-10.0
I Live animals; animal products	2,686	6.6	10.1	-0.4	170	0.4	0.6	2.5
II Vegetable products	7,397	18.2	14.0	-4.8	573	1.4	2.3	6.0
III Animal or vegetable fats and oils	207	0.5	2.2	-34.2	256	0.6	4.6	1.4
IV Foodstuffs, beverages, tobacco	9,591	23.6	21.8	-7.8	1,005	2.4	1.4	-3.7

European Union, Trade with Mercosur 4

Trade flows by HS section 2013 - 2016

Source Eurostat Comext - Statistical regime 4

HS Sections	Imports				Exports			
	Value Mio €				Value Mio €			
	2013	2014	2015	2016	2013	2014	2015	2016
Total	43,966	41,189	42,074	40,621	52,144	47,364	46,170	41,566
I Live animals; animal products	2,525	2,557	2,696	2,686	173	195	166	170
II Vegetable products	7,828	7,413	7,766	7,397	448	459	541	573
III Animal or vegetable fats and oils	317	272	315	207	291	271	252	256
IV Foodstuffs, beverages, tobacco	10,161	10,196	10,397	9,591	1,022	1,095	1,043	1,005

Evolución de los 20 principales productos agroalimentarios importados de Mercosur por la UE.

2012-2016.

		Importaciones						
		Valor Mio €					%	
		2012	2013	2014	2015	2016	Total importaciones	Dif. 2015-2016
1	Tortas de Soja	6 924	6 230	6 594	6 648	5 987	30.7	-9.9
2	Semillas de Soja	3 457	3 271	3 096	2 884	2 655	13.6	-7.9
3	Café sin tostar, té a granel y mate	2 575	1 845	2 273	2 596	2 220	11.4	-14.5
4	Zumos de fruta	1 122	1 235	1 433	1 448	1 277	6.5	-11.8
5	Carne de bovino, fresca, refrigerada y congelada	1 025	1 039	1 101	1 163	1 189	6.1	2.2
6	Preparados de carne	1 203	1 076	1 084	1 097	1 031	5.3	-6.0
7	Tabaco crudo	831	716	626	716	616	3.2	-14.0
8	Semillas oleaginosas, que no sean soja	565	466	410	517	612	3.1	18.4
9	Fruta, fresca o seca, excl. fruta cítrica y tropical	536	609	505	542	507	2.6	-6.5
10	Fruta cítrica	318	353	324	321	488	2.5	52.0
11	Frutas tropicales, frescas o secas, nueces y especias	257	265	310	383	341	1.7	-11.0
12	Cereales, excepto el trigo y el arroz	304	662	200	292	282	1.4	-3.4
13	Otros piensos e ingredientes de piensos	326	329	270	280	266	1.4	-5.0
14	Azúcar	603	509	188	112	265	1.4	136.6
15	Vino, vermut, sidra y vinagre	146	161	170	206	213	1.1	3.4
16	Aceites esenciales	128	114	100	153	190	1.0	24.2
17	Carne de aves de corral, fresca, refrigerada y congelada	297	231	199	196	161	0.8	-17.9
18	Despojos, grasas animales y otras carnes, frescos, refrigerados y congelados	141	153	125	155	139	0.7	-10.3
19	Hortalizas frescas, refrigeradas y secas	172	98	99	115	119	0.6	3.5
20	Aceites vegetales distintos de la palma y los aceites de oliva	193	200	170	159	104	0.5	-34.6
	Resto productos agroalimentarios	909	939	812	835	866	4.4	3.7

Fuente: Comisión Europea.

DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4

NOS CENTRAMOS EN LOS PRODUCTOS AGROALIMENTARIOS

- La UE importa sobre todo: Tortas de Soja, Semillas de Soja, Café sin tostar, Té a granel, mate, Zumos de Frutas, Carne de Bovino fresca, refrigerada y congelada, y Preparados de Carne.
- España destaca por importar Tortas y Semilla de Soja, y relativamente Café.



Fuente: Comisión Europea, D.G. Comercio, elaborado por COAG



Evolución de los 20 principales productos agroalimentarios exportados por la UE a Mercosur.

2012-2016.

		Exportaciones						
		Valor Mio €					%	
		2012	2013	2014	2015	2016	Total exportaciones	Dif. 2015-2016
1	Aceite de oliva	226	253	237	211	220	11.0	4.3
2	Bebidas espirituosas y licores	223	224	215	183	182	9.1	-0.5
3	Preparaciones de verduras, frutas o nueces	129	148	182	149	175	8.7	17.4
4	Fruta, fresca o seca, excl. fruta cítrica y tropical	94	90	126	103	155	7.7	50.5
5	Preparaciones alimenticias, no especificadas	88	102	108	131	128	6.4	-2.3
6	Vino, vermut, sidra y vinagre	137	137	137	122	116	5.8	-4.9
7	Hortalizas frescas, refrigeradas y secas	35	41	42	99	97	4.8	-2.0
8	Alimentos para mascotas	63	63	74	65	74	3.7	13.8
9	Pasta, pastelería, galletas y pan	60	68	66	80	68	3.4	-15.0
10	Chocolate, confitería y helado	66	72	80	92	68	3.4	-26.1
11	Semillas diversas y conos de lúpulo	42	47	50	56	65	3.2	16.1
12	Aguas y refrescos	97	75	78	68	51	2.5	-25.0
13	Gomas, resinas y extractos de plantas	48	51	48	62	50	2.5	-19.4
14	Malta	70	68	63	52	45	2.2	-13.5
15	Cigarros y cigarrillos	9	8	8	12	29	1.4	141.7
16	Aceites esenciales	21	25	25	32	29	1.4	-9.4
17	Despojos, grasas animales y otras carnes, frescos, refrigerados y congelados	43	27	32	28	29	1.4	3.6
18	Ácidos grasos y ceras	31	37	31	26	28	1.4	7.7
19	Cerveza	25	28	36	35	27	1.3	-22.9
20	Frutas tropicales, frescas o secas, nueces y especias	15	18	14	21	25	1.2	19.0
	Resto productos agroalimentarios	312	358	355	386	349	17.4	-9.6

Fuente: Comisión Europea.

DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4

NOS CENTRAMOS EN LOS PRODUCTOS AGROALIMENTARIOS

- La UE exporta muy poco y destacan: Aceite de Oliva, Licores, Preparaciones de verduras, frutas o nueces, Fruta fresca (no cítrica-no tropical), Frutos secos y algunas Preparaciones alimenticias.
- España destaca por exportar Aceite de Oliva y participa en los Licores, Frutas frescas y Frutos secos.



Fuente: Comisión Europea, D.G. Comercio, elaborado por COAG



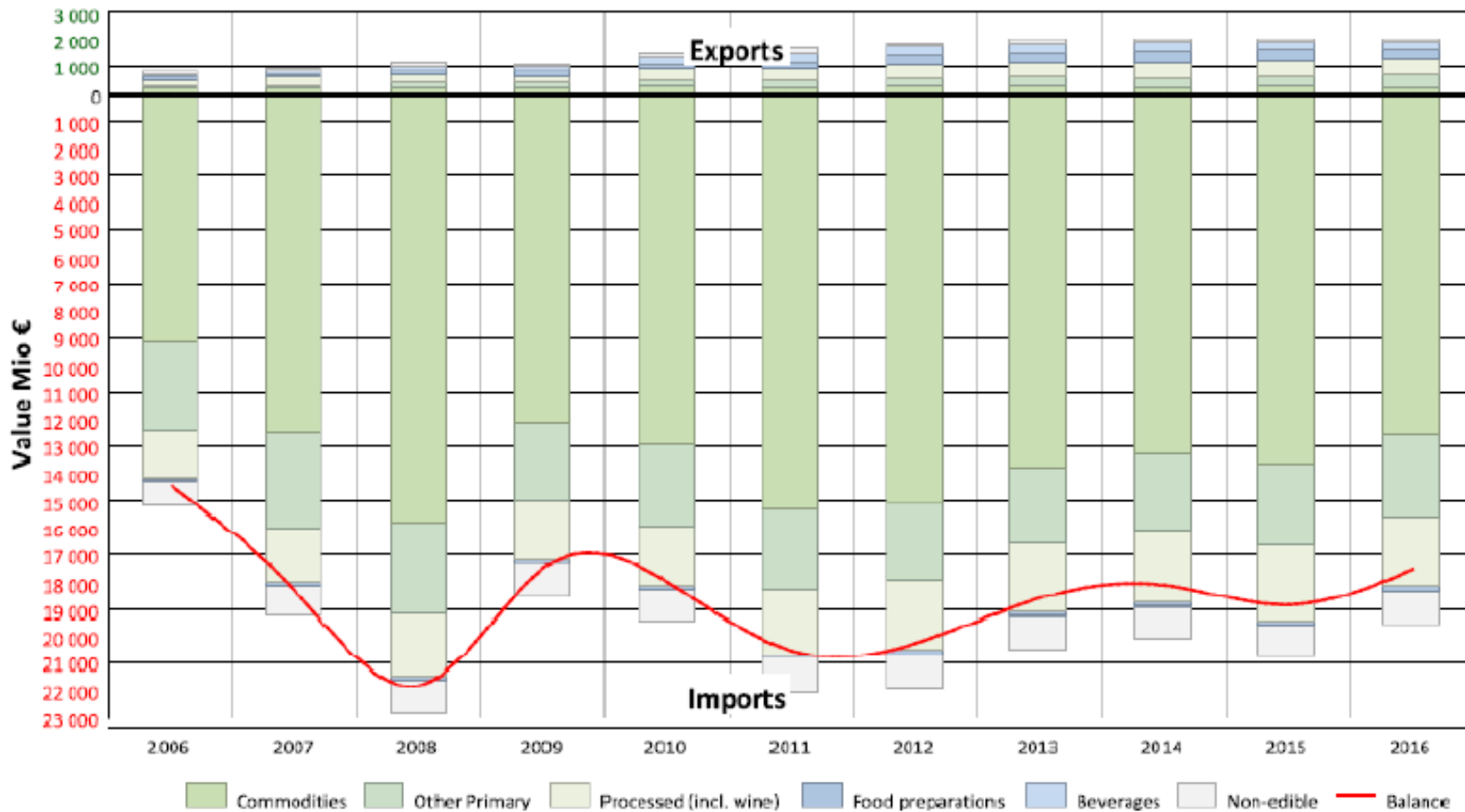


DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4



NOS CENTRAMOS EN LOS PRODUCTOS AGROALIMENTARIOS

Estructura del comercio agroalimentario de la Unión Europea con Mercosur. 2006-2016.



- Las exportaciones agroalimentarias desde la Unión Europea a Mercosur son muy escasas, y en cambio son importantes y elevadas las importaciones.
- El actual déficit comercial agroalimentario de la Unión Europea con Mercosur asciende a 17.519 millones €.

Fuente: Comisión Europea, D.G. Comercio, elaborado por COAG



DATOS SOBRE INTERCAMBIOS UE-MERCOSUR-4



Comercio de Productos Agroalimentarios de España con el MERCOSUR, según la COAG:

- Sin contar los países de la Unión Europea, que son nuestros principales socios comerciales, los Países Terceros en 2016 representaron el 26% de las exportaciones españolas agroalimentarias con 12.260 M€ y el origen del 45% de las importaciones, valoradas en 15.814 M€. El saldo de la balanza comercial agroalimentaria fue negativo y se situó en 3.555 M€.
- **Brasil** es el segundo proveedor de productos del sector agroalimentario, después de Estados Unidos. Las importaciones alcanzaron los 1.405 M€ en 2016 y los principales productos provenientes de este país son las Habas de soja, Tortas y residuos de la extracción del Aceite de soja, Café y Pasta química de madera a la sosa o al sulfato. Las exportaciones españolas solamente fueron de 266 M€.
- El tercer proveedor de productos agroalimentarios es **Argentina**. España ha importado un 15% más en valor que en 2015, llegando a la cifra de 1.314 M€, mayoritariamente de Tortas y residuos de la extracción del aceite de soja, Crustáceos, Cítricos y Legumbres secas. Por el contrario, las exportaciones son prácticamente testimoniales, del orden del 42 M€.



LOS PAISES IMPACTANTES DEL ACUERDO



EL IMPACTO AGRARIO Y AGROALIMENTARIO DE BRASIL (i)

- Según datos de la FAO, Brasil dispone de una superficie agraria de 283 millones Ha, acompañada por otros 494 millones de hectáreas de zona forestal.
- De la superficie agraria, 76 millones de hectáreas son tierras arables, 7 millones cultivos permanentes y 196 millones pastos permanentes.
- Está previsto que las tierras de cultivo se sigan expandiendo en los próximos años a costa de áreas de pastos permanentes y reducción de masas selváticas.
- La agricultura y la ganadería representan un 5,6% del PIB de Brasil y un 13,7% del empleo total.
- Las exportaciones agroalimentarias de Brasil han alcanzado los 67.000 millones € y lideran su sector exterior, con una importante expansión en los últimos años.
- Es una de las primeras economías exportadoras de materias primas agrarias, siendo el principal exportador mundial de café, carne vacuna, caña de azúcar, cacao, cítricos y zumos y el segundo en soja, tras EEUU. Es el segundo mayor productor de cultivos OGM (organismos modificados genéticamente) en el mundo, solo detrás de los Estados Unidos. La mayoría de los transgénicos aprobados son resistentes a herbicidas, al ataque de insectos y a una combinación de estas dos características.



LOS PAISES IMPACTANTES DEL ACUERDO



EL IMPACTO AGRARIO Y AGROALIMENTARIO DE BRASIL (ii)

- En lo que respecta a las carnes, Brasil es el segundo productor mundial de carne de vacuno con 9,45 millones t. (exportando 1,76 millones t.), el cuarto productor mundial de porcino con 3,72 millones t. (exporta 800.000 t.) y el segundo productor mundial de carne de pollo con 13,25 millones t. (exportando 4 millones t.).
- La agricultura brasileña tiene una gran importancia en la vertebración territorial del país y la ordenación de tan vasto espacio. Está acompañada de una industria intermedia distribuida por el territorio y cercana a las producciones, lo que posibilita que el valor añadido permanezca en el territorio rural.
- Estructuralmente, la agricultura brasileña aparece dividida en dos modelos completamente diferentes. De los 5 millones de explotaciones existentes, el 85% son de tipo familiar, con una dimensión media de 26 Ha (similar a la media europea) y responsables del 38% de la producción final agraria. El resto son explotaciones de tipo latifundista/capitalista, que llegan a ocupar el 70% del territorio y alcanzan una dimensión media de 430 Ha.