

Universitat de Lleida
Facultat de Dret, Economia
i Turisme

CENTRE D'INICIATIVA EUROPEA
ERASMUS+
UNIVERSITAT DE LLEIDA

With the support of the
Erasmus+ Programme
of the European Union

SEMINARIO (III)
**La Unión Europea,
promotora del libre comercio
y del multilateralismo**

**Mesa Redonda: “Las relaciones comerciales de la
UE con América del Norte”**

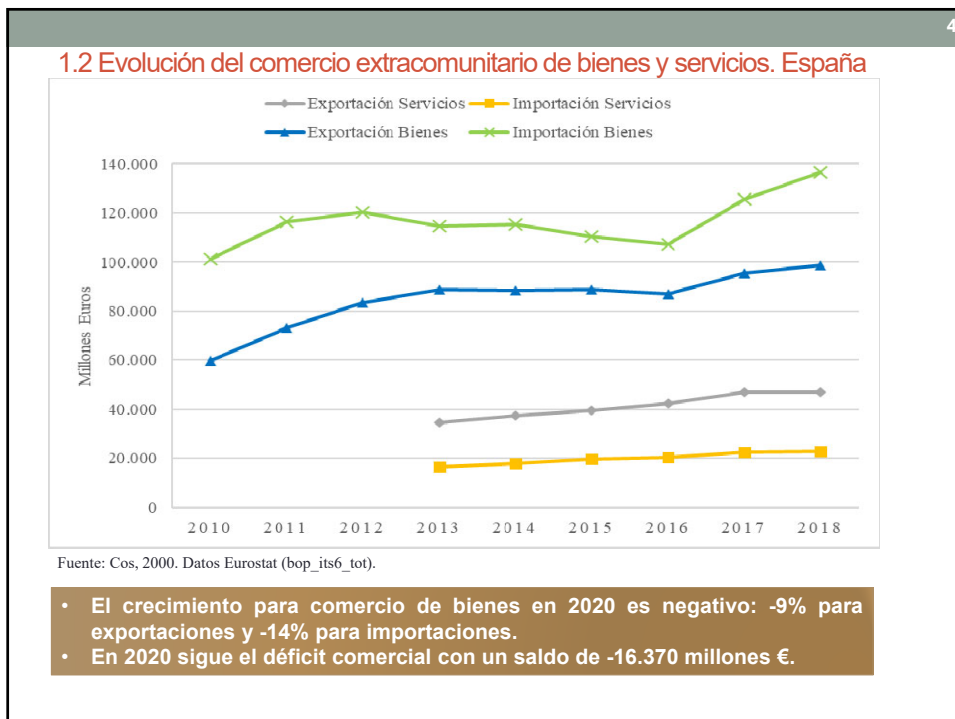
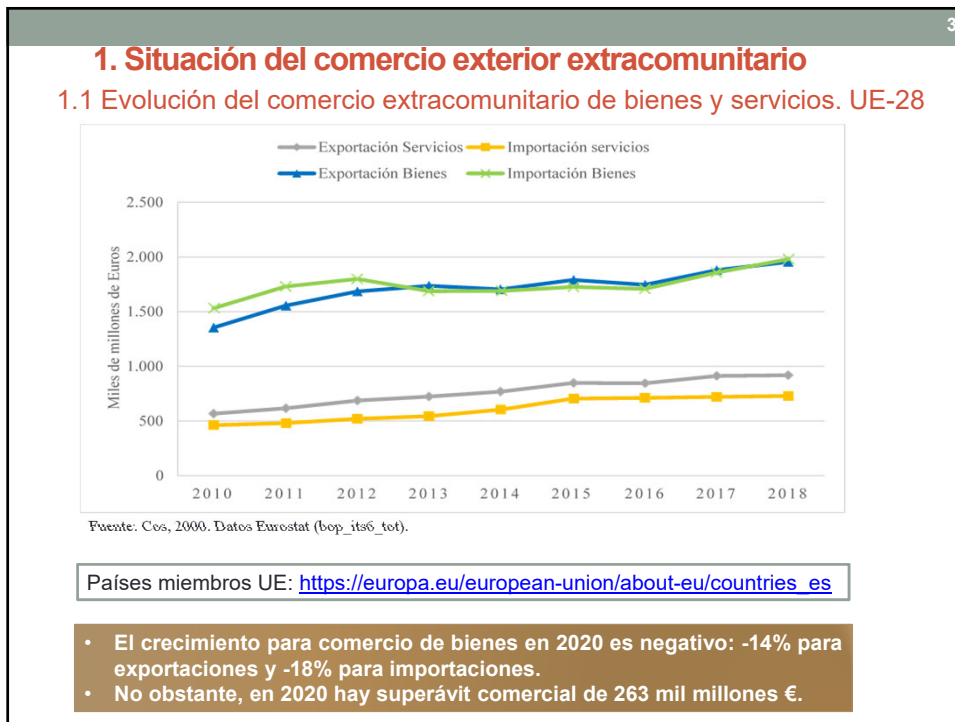
UE-CANADÁ

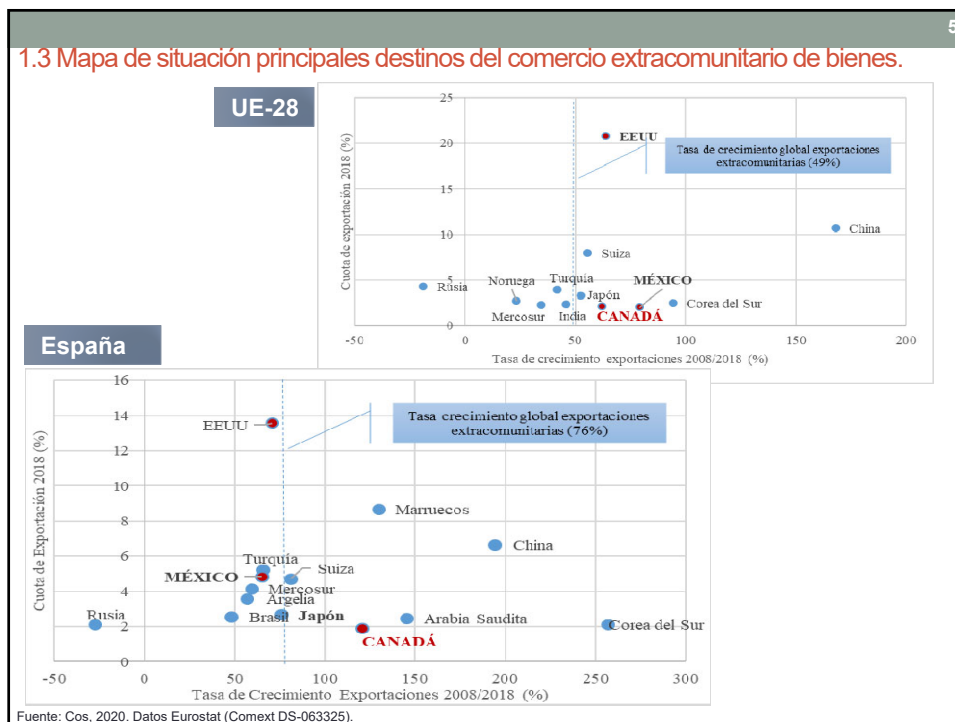
Ponente: Pilar Cos Sánchez
Titular de Organización de Empresas
Universitat de Lleida
pilar.cos@udl.cat

2

Índice presentación

1. Situación del comercio exterior extracomunitario.
2. Datos Canadá y UE.
3. Descripción CETA.
4. Importaciones y exportaciones: UE y España con Canada.
5. Comercio sector agroalimentario: España – Canadá.
6. Conclusiones finales.





6

2. Datos Canadá y UE

2.1 Indicadores macroeconómicos Canadá y la UE-28 (Año 2018)

Indicador	Canadá	UE-28
Población 2018 (miles personas)	37.059	513.213
PIB (2018) (millones USD)	1.712.510	18.756.101
PIB per cápita (2018) (USD)	46.125	36.532
Superficie (km ²)	9.984.670	4.384.318
Densidad poblacional (personas/km ²)	4	121
Posición en el comercio mundial de bienes 2017 (Exportación) (excluyendo comercio intracomunitario)	7 ^a	2 ^a
Posición en el comercio mundial de bienes 2017 (Importación) (excluyendo comercio intracomunitario)	8 ^a	2 ^a
Posición en el comercio mundial de servicios 2017 (Exportación) (excluyendo comercio intracomunitario)	10 ^a	1 ^a
Posición en el comercio mundial de servicios 2017 (Importación) (excluyendo comercio intracomunitario)	8 ^a	1 ^a

Fuente: Cos, 2020. Datos: World Bank (World development indicators, 2018) y World Trade Organization (Trade profiles, 2017).

7

2.1 Perfil arancelario general de la UE y Canadá (%). Productos agrícolas y no agrícolas

	Unión Europea			Canadá		
	Total	Agr.	No Agr.	Total	Agr.	No Agr.
Media aranceles MFN (2018)	5,2	12,0	4,2	4,0	15,9	2,1
Media ponderada del comercio (2017)	3,0	8,1	2,7	3,3	13,6	2,3
Contingentes arancelarios (2017) (% líneas arancelarias agr.)		13,5			8,8	

Fuente: Cos, 2020. Datos: *World Trade Organization (Tariff profiles, 2018)*.

8

3. Descripción CETA

3.1 Datos generales CETA

	CANADÁ
Renta per cápita	Similar a Austria, Finlandia y Holanda.
Acuerdo	Acuerdo Económico y Comercial Global (AECG) es un nuevo acuerdo comercial entre UE y Canadá (CETA: <i>Comprehensive Economic and Trade Agreement</i>).
Objetivo principal	Impulsar el comercio y contribuir a generar crecimiento y empleo
Fecha de vigor	21-09-2017 (provisionalmente), tras 7 años de negociaciones.
Requisitos para pleno efecto	<ul style="list-style-type: none"> • Se trata de un acuerdo "mixto" y no de "competencia exclusiva" de la UE. • Aprobación de los parlamentos nacionales y regionales competentes de los países de la UE.
Aun no en vigor	Sistema de Tribunales de Inversiones (STI). Mecanismo de solución de diferencias entre gobiernos e inversores

Fuente: Elaboración propia

9

3.2 ¿Qué beneficios esta aportando el CETA a la UE-28?

El CETA (Canadá) cubre una serie de ámbitos, muy diversos, incluyendo numerosos aspectos de tipo regulatorio, además de los componentes tradicionales de un acuerdo de libre comercio (aranceles)

Incremento anual del comercio bilateral de **12.000 millones €/año** y cada mil millones de estas ventas sostienen 14.000 puestos de trabajo.

Ahorro de 590 millones €/año por la eliminación de casi todas las **tarifas aduaneras**, principalmente en el sector de la industria, que representa el 90 % del comercio entre la UE y Canadá, pero también de agricultura y pesca, entre otros.

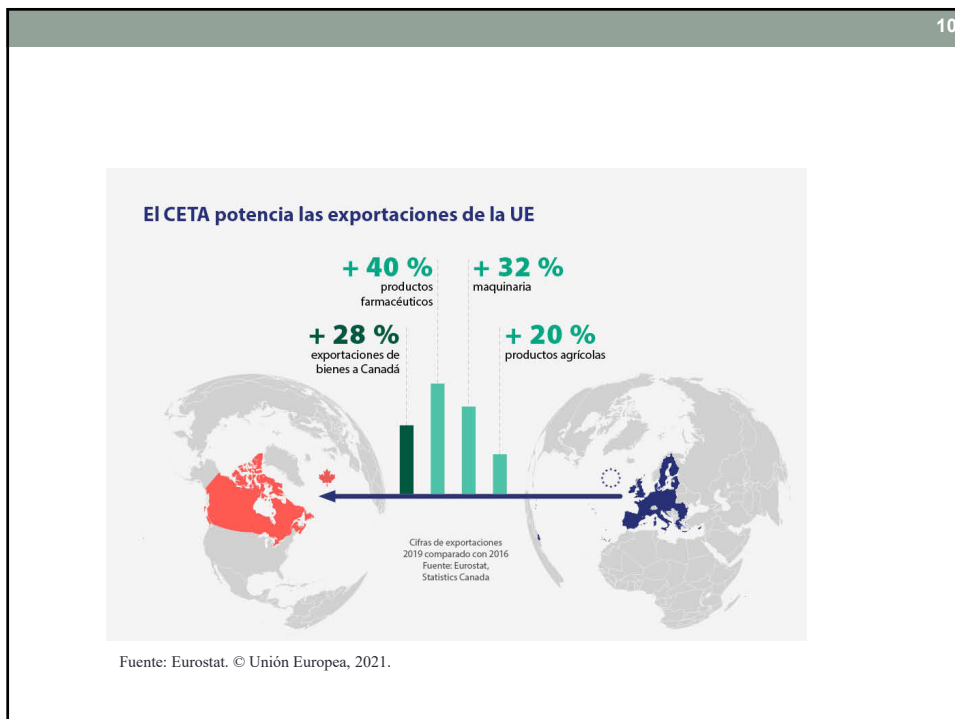
Mayor facilidad de las pymes en vender sus productos en el mercado canadiense. Alto nivel de protección para 143 alimentos y bebidas característicos de la UE IG (1).

Poder participar en **concursos públicos** canadienses, que suponen **30.000 millones €/año**.

Mayor acceso a su **mercado de servicios**, que generará **5.800 millones extra anual** en beneficios.

Permite que Canadá sea un **destino aún más atractivo en las inversiones directas de la UE**, si más no, teniendo en cuenta que actualmente es el cuarto inversor directo.

(1) Indicaciones Geográficas (IG). Incluye 23 productos españoles. Por ejemplo, no podrán comercializar queso como Manchego a menos que proceda realmente de España.



11

3.3 Principales categorías intercambio UE y Canadá

Derechos arancelarios Canadá y UE, pre-CETA y post-CETA

Producto	Aranceles canadienses		Aranceles de la UE	
	Arancel pre-CETA	Arancel post-CETA	Arancel pre-CETA	Arancel post-CETA
Automoción y componentes	Entre 0% y 9,5%	0% tras el periodo de desmantelamiento (4-8 años)	Entre 0% y 22%	0% tras el periodo de desmantelamiento (4-8 años)
Productos farmacéuticos	Entre 0% y 3%	0% a la entrada en vigor	0%	0% a la entrada en vigor
Maquinaria y productos eléctricos	Entre 3% y 8%	0% a la entrada en vigor	Entre 0% y 14%	0% a la entrada en vigor
Productos químicos	Entre 0% y 6,5%	0% a la entrada en vigor	Entre 0% y 6,5%	0% a la entrada en vigor

Fuente: Cos, 2020. Comisión Europea, 24 de agosto 2018 (<https://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/ceta-chapter-by-chapter/>).

12

3.4 Beneficios para el sector agrícola acuerdo CETA: derechos arancelarios en Canadá

Producto	Arancel pre-CETA	Arancel post-CETA
Queso	Libre de derechos para 13.500 t (derechos sin contingente 227%)	Aumento contingente arancelario a 32.000 t en unos años.
Vino	Entre 1,87 y 4,68 centavos canadienses/litro (0,01242 y 0,03108 €/l)	Eliminación derechos arancelarios Eliminación de barreras comerciales Protección DO
Aceitunas	8%	Eliminación derechos arancelarios
Aceite de oliva	0%	0%
Conservas de fruta	Hasta 10%	Eliminación derechos arancelarios
Chocolates y confitería	Hasta 10%	Eliminación derechos arancelarios
Productos de panadería	Hasta 10%	Eliminación derechos arancelarios
Carne vacuno y porcino	Altos aranceles	Se limita a contingentes exentos de derechos arancelarios

Fuente: Elaboración propia a partir de la Comisión Europea, febrero de 2017. <http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/>

13

3.5 Protección de los alimentos y bebidas europeos

Desaparecen la mayoría de derechos arancelarios sobre productos agrícolas, alimentos procesados y bebidas (para casi el 92% de sus productos).

Se reconocen y protegen 23 productos españoles con Indicaciones Geográficas: Queso manchego, jamón de Huelva, el turrón de Alicante o la longaniza de Vic.

Canadá protegerá los productos tradicionales europeos frente a las imitaciones, como ya lo hace la UE.


Todas las importaciones procedentes de Canadá deberán cumplir la normativa de la UE. Por ejemplo, solo podrá importarse a la UE carne sin hormonas.

14

Bases de datos utilizadas

 **DataComex**
<http://datacomex.comercio.es/index.htm>

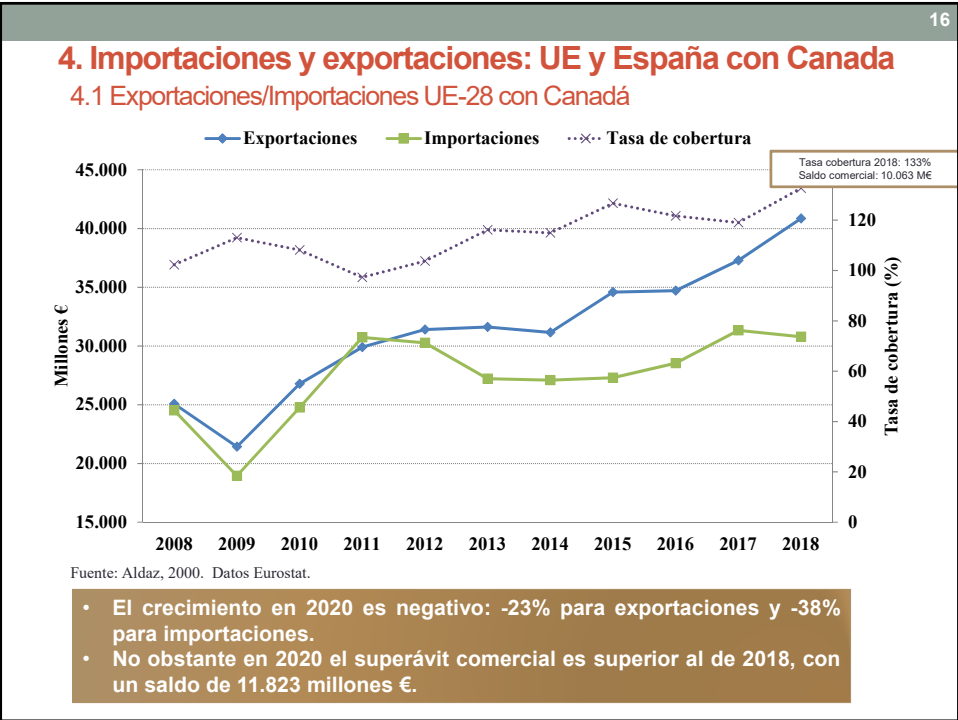
 **Cámaras** Base de datos de [comercio exterior](#)
Agencia Tributaria 
<http://aduanas.camaras.org/>

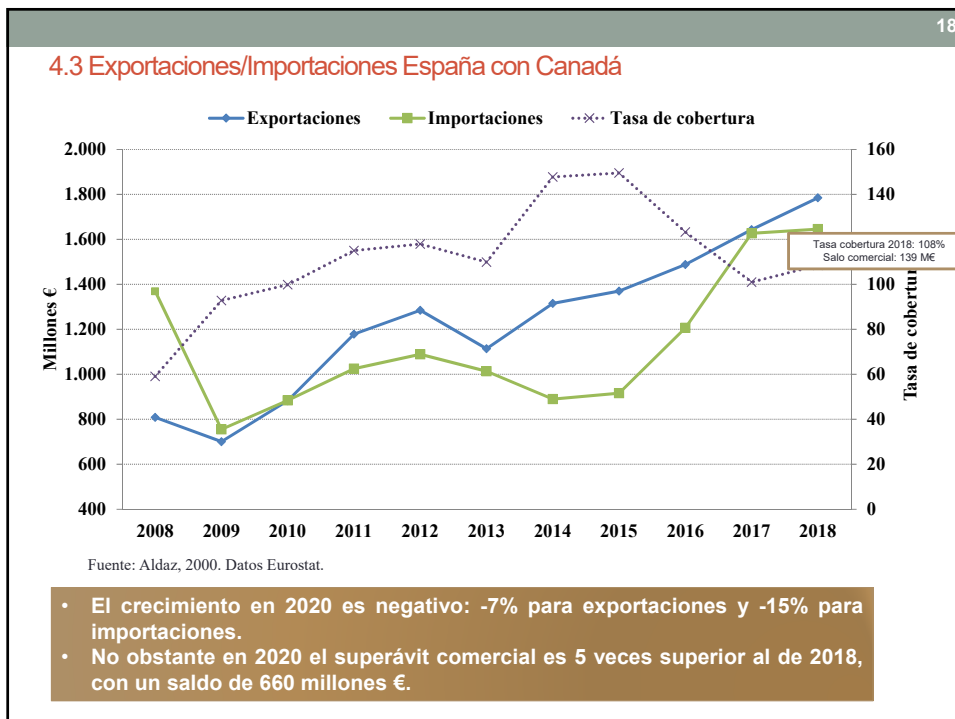
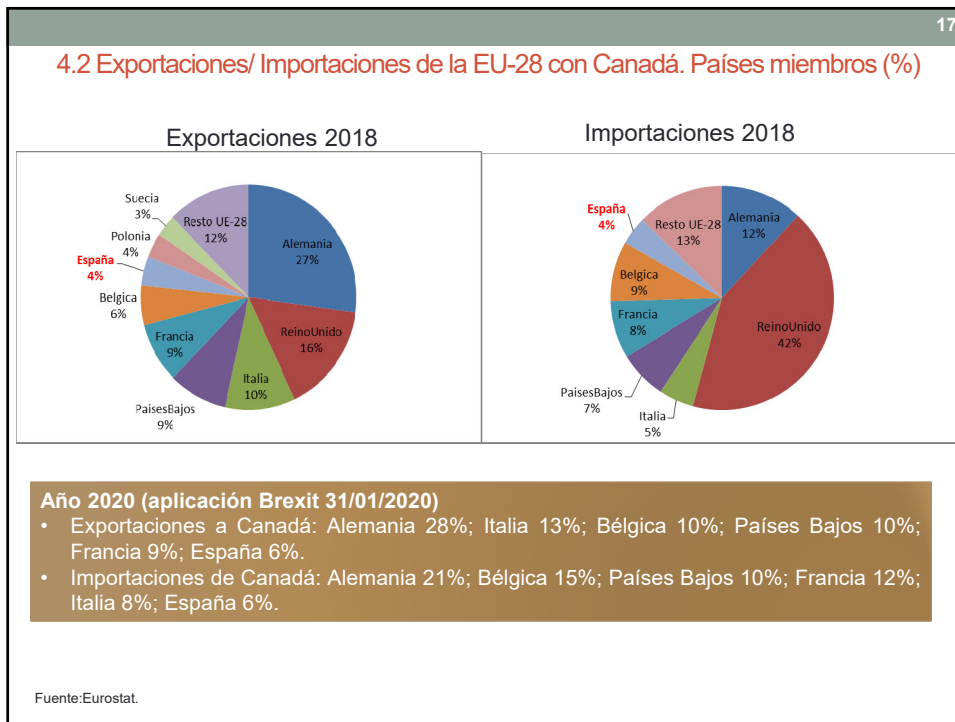
 **UN Comtrade Database**
<https://comtrade.un.org/>

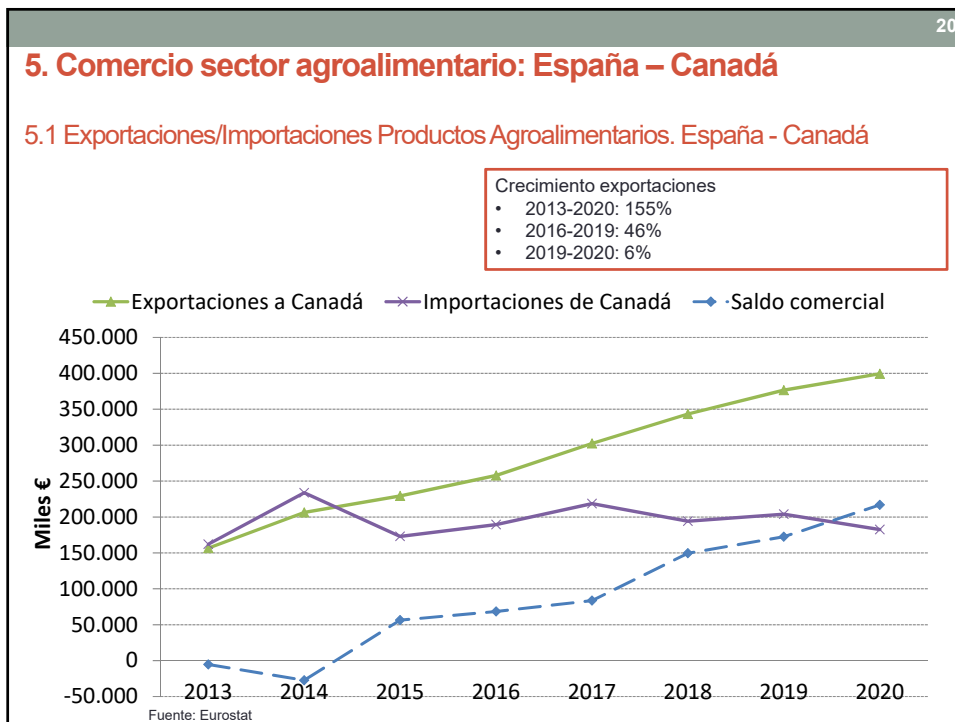
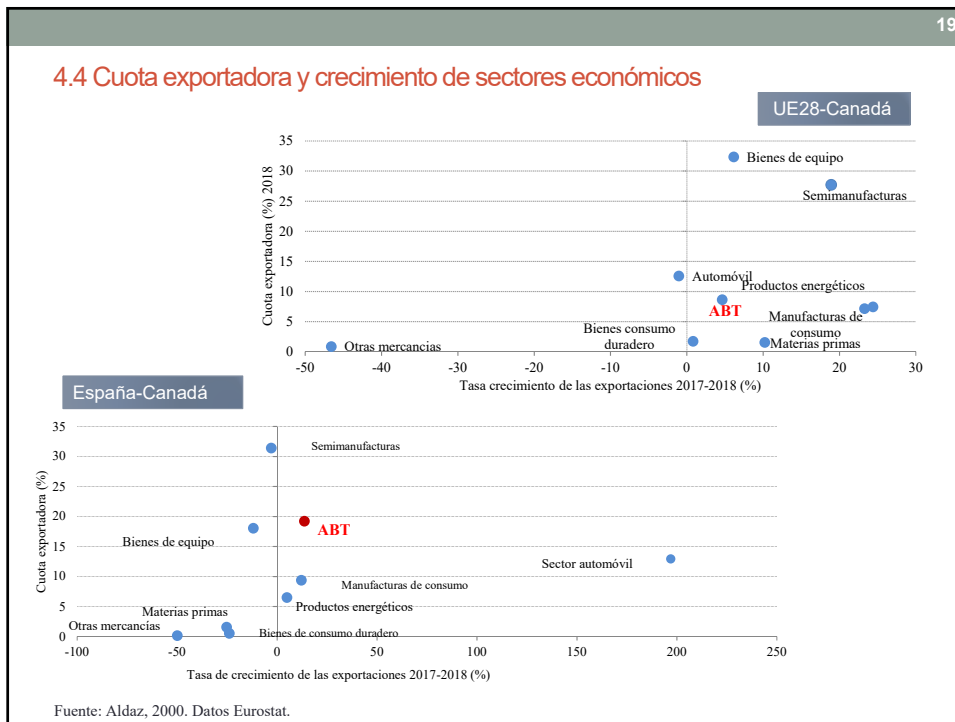
15

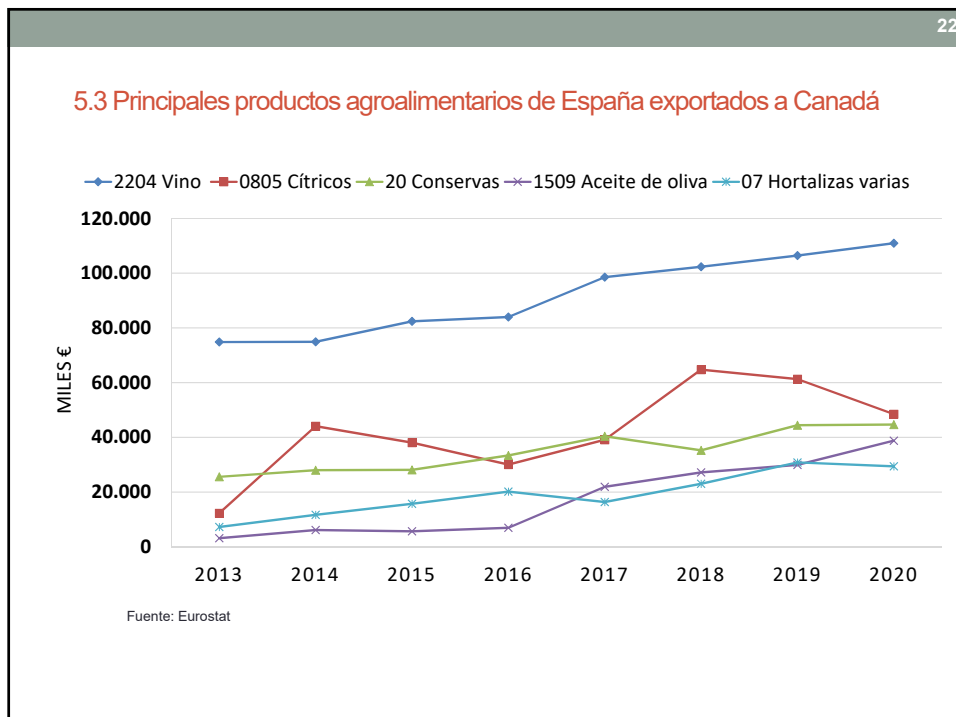
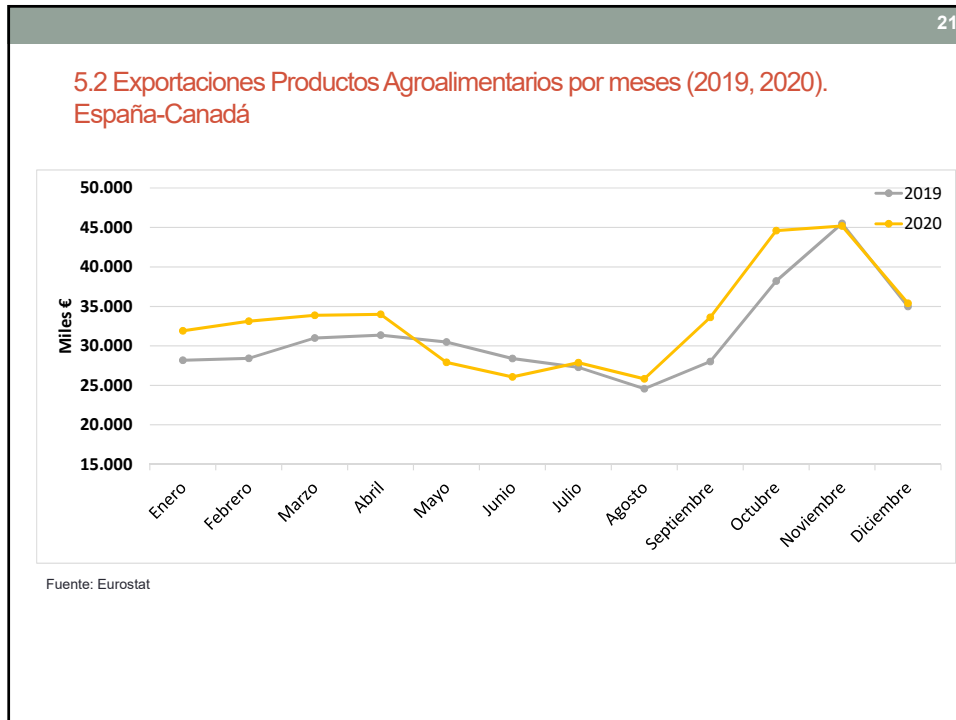
¿Cómo ha afectado la aplicación del acuerdo de la UE con Canadá (CETA) desde su entrada en vigor?

¿Cómo ha influido la Covid-19 en la evolución de los flujos comerciales entre la UE y España con Canadá?









6. Conclusiones finales

Los recientes acuerdos, no exentos de críticas, suponen una nueva dimensión en los intercambio de bienes y servicios.

Este acuerdo está facilitando a las pymes comunitarias y españolas incrementar sus exportaciones y su producción.

Canadá todavía no están entre los top 10 de los destinos de las exportaciones españolas totales, por lo que todavía hay margen de crecimiento en este país.

El CETA beneficia a productos tales como sector automóvil, maquinaria y confección textil. Todo ello favorece a las empresas españolas, ya que estos productos son de los mas exportados a Canadá.

En el sector agroalimentarios beneficia a productos entre los más exportados por las empresas españolas: aceitunas, fruta y conservas, entre otros.

En el primer año de aplicación del CETA crecieron las exportaciones comunitarias y españolas a Canadá, mientras las importaciones disminuyeron. También incrementaron el número de empresas españolas que exportaron a Canadá (6,9%).

POST-COVID: El comercio exterior entre la UE y España con Canadá se ha visto afectado, con una disminución tanto de las exportaciones como de las importaciones, si bien en estas ultimas la disminución ha sido mayor.

Críticas: Las grandes compañías tienen demasiada influencia en las negociaciones; se intentan imponer el acuerdo al margen de los parlamentos nacionales; beneficiará únicamente a la agroindustria frente a la desprotección de los productores locales, cooperativistas y consumidores/as.

Referencias

Blanc, A. (Dir.) (2020), *La Unión Europea promotora del libre comercio. Análisis e impacto de los principales acuerdos comerciales*. Thomson Reuters Aranzadi.

- Aldaz, N. (2020). *Impacto del Acuerdo Unión Europea-Canadá*. pp.303-329 (Capítulo 3, 2ª parte).
- Cos, P. (2020). *Análisis global del comercio internacional de la Unión Europea y de España. Comercio extracomunitario de bienes y servicios*. pp.243-272 (Capítulo 1, 2ª parte).
- Cos, P. (2020). *El Acuerdo Unión Europea - Canadá*. pp.75-96 (Capítulo 2, 1ª parte).

Departamento de Aduanas de la Agencia Tributaria de España (2021), Datos estadísticos de Comercio Exterior de España. Disponible en <http://datacomex.comercio.es> (consultado septiembre 2021).

European Commission (2017). Directorate-General for Trade. Acuerdo Económico y Comercial Global. Disponible en http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/index_es.htm (consultado octubre 2019).

European Commission (2017). CETA, beneficios del acuerdo entre la UE y Canadá para España, disponible en https://ec.europa.eu/spain/news/170217_CETA-Spain_es (consultado Octubre 2018).

European Commission (2020). Market Access Database. Disponible en <https://madb.europa.eu/madb/> (consultado septiembre 2020).

Parlamento Europeo (2017). Acuerdo comercial CETA, disponible en <http://www.europarl.europa.eu/news/es/headlines/world/20170206STO61384/acuerdo-comercial-ceta-nuevas-oportunidades-de-negocio-para-la-ue-en-canada>

Real Instituto elcano (2018). La verdad sobre el CETA, disponible en http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano_es/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/ari72-2016-serranoleal-verdad-sobre-ceta-en-que-consiste-realmente-acuerdo-economico-comercial-ue-canada (consultado Octubre, 2018).

Stop TTIP (2017), disponible en https://stop-ttip.org/es/cual-es-el-problema/?noredirect=es_ES (consultado Octubre 2018).

World Bank (2018). World development indicators.

World Trade Organization (2018). Trade profiles and Tariff profiles.

Gracias por su atención

Pilar Cos Sánchez (pilar.cos@udl.cat)